

YAOWEN

一根经千万次弯折不变样的电缆

■记者 荣怡婷
通讯员 陈明远

【企业名片】浙江卡迪夫电缆有限公司,专注于电线电缆的设计、生产、销售和安装服务,是国家级专精特新“小巨人”、国家级高新技术企业,也是国内工业柔性线缆领域的开拓者、细分行业的“隐形”冠军。其生产的高柔电缆,以超千万次弯曲抗扭寿命,打破国外品牌长期垄断,成为工业自动化、汽车零部件、激光设备等领域的优选适配产品。

在卡迪夫电缆的实验室里,有一幕总能引来访客驻足良久:一根粗细不及拇指宽的电缆,被固定在专业测试设备上,以每秒数次的频率连续弯折,数小时后依旧信号稳定、外皮完好,而市场上同款产品在相似测试中逐渐出现开裂、信号丢失。

这根看似纤细的电缆,承载着卡迪夫多年来的“技术突围梦”,更藏着一段中国企业从“受制于人”到“自主领跑”的硬核故事。

千万次弯折,破局“卡脖子”难题

回溯21世纪初,国内高端工业线缆市场被日德品牌牢牢掌

控,进口电缆不仅价格高、供货期长,还常因核心技术垄断遭遇“断供”风险。

卡迪夫技术总工程师吴锦汉,曾在台湾日企工厂深耕多年,亲眼见证过一段令人揪心的场景:“那时候,一家汽车零部件厂商因为进口电缆突然断供,整条生产线被迫停工,上千名员工一夜之间面临失业。”这段经历,让他深刻体会到“卡脖子”的痛,也在心中埋下“自主研发、打破垄断”的种子。

于是,2009年卡迪夫成立之初,便精准锁定“工业电缆”赛道。但这条路,从一开始就布满荆棘。以机器人线缆为例,它不仅要在极高柔性和抗扭性能之间找到平衡,还要经受数百万次甚至数千万元的机械运动,始终保持信号稳定、不易断裂,其技术难度堪比“在发丝上跳舞”。

“没有捷径可走,只有潜心钻研,把每一个细节做到极致。”吴锦汉常将这句话挂在嘴边。那些年,卡迪夫的实验室里,彻夜通明的灯光是常态。研发人员日夜穿梭在设备间,与一卷卷线缆“死磕到底”,反复开展阻

燃、耐老化、耐候性、抗扭转等测试,将电缆固定在专用设备上,

模拟工业场景中的高频弯折,一次、十次、百次……直至百万次、千万次,每一次弯折都考验着线缆的材质与结构。随后,进入无休止的优化升级,调整绝缘层配方、优化导体绞合工艺、改良护套耐磨性能,每一个细节都要在“百万级”的重复操作中反复校准。

“有时单款产品的测试就要耗上大半年,甚至更久。”吴锦汉感慨道,但他们只能用最“笨”的办法,做最扎实的研發。最终,凭着这股不服输的韧劲,团队成功研发出弯曲寿命高达3000万次的移动抗扭电缆,远超国际同类产品。

这“千万级”的突破并非个例。如今,在卡迪夫4万多款产品中,98%以上都具备高柔性、高寿命的优势。凭借过硬品质,公司成功跻身“高性能电缆研发中心”,为2000多家海内外客户提供个性化、高性能的线缆解决方案,其中不乏西门子、ABB、KUKA等行业龙头企业,用硬核实力彰显“中国制造”的底气。

不止做产品,更要做行业“领跑者”

“产品做好了只是基础,掌握行业话语权,才能真正守住

“那时候,大家常常各自抱着电脑聚在一起,屏幕上密密麻麻的数据像‘有字天书’,不仅沟通成本高,还容易出差错,有时候一个小小的数据失误,就会导致生产延误。”谈起过去的困境,吴锦汉深有感触。

2017年,卡迪夫果断按下数字化转型“加速键”,上线ERP管理系统,全面覆盖行政、销售、采购、生产、库存等核心模块,彻底打破部门间的“数据壁垒”。如今,订单下单到生产排产一键同步,原材料采购需求自动推送,库存数据实时更新,生产进度可视化追踪,曾经的“有字天书”变成了清晰可查的精准数据,繁琐的人工操作被数字化流程替代,沟通效率大幅提升,失误差显著下降。

从“替代进口”到“自主领跑”,卡迪夫的创新脚步从未停歇。眼下,企业正全力推进三期项目筹备,进一步扩大生产规模,完善产业链布局,在“中国制造”的赛道上持续加速奔跑、续写辉煌。

“企业发展到最后,拼的就是管理。”吴锦汉深知,硬核技术是立身之本,高效管理则是发展之基。电缆行业原材料繁杂、生产流程长、部门沟通繁琐,曾是困扰卡迪夫发展的“绊脚石”。

探访智造样本

入选全国示范区

我市推动农村电商与快递深度协同

■记者 徐玉霞 通讯员 范佳艳

本报讯 近日,全国农村电商快递协同发展示范区名单公布,我市上榜。

自入选全国农村电商快递协同发展示范区创建单位以来,我市以“电子商务进农村”为抓手,从完善基础设施、鼓励产业发展等方面,精准出台支持配套政策,全力织密农村物流配送体系,推动电商与快递深度协同。

做好农村电商的升级文章,织密农村物流配送体系是关键。为此,我市积极新增、改造金平湖驿站,不断完善末端配送网络,村民取件距离大幅缩短,真正实现了“家门口取快递”。同时,开设多条“客货邮合作线路”,利用公交车多频次运输,将快递邮件带运至客货邮综合服务站,有效扩大了乡村运输服务的受益面。目前,全市已高标准构建起覆盖市、镇、村三级的物流网络,实现了快递进村“全覆盖”,彻底解决了农村快递“最后一公里”的堵点。

推动农产品上行,是畅通城乡经济循环、推动邮政快递与现代农业深度融合的重要载体。依托金平湖特色农产品优势,我市着力推广“仓储+配送”一体化服务,创新推出“驿路共富”小程序。该小程序集农产品团购、寄递等功能于一体,不仅打通了从田间到餐桌的上行通道,还切实为家庭农场、合作社等农业经营主体解决了寄递难、寄递贵的问题,助力农民增收致富。

经过一系列扎实举措,我市电商快递协同发展成效显著。目前,全市快递业务量已连续3年超2亿件,年均增速达18%;业务收入连续3年超13亿元,年均增速达7.8%。

赋能于人,方得长远

■居丹荔

一技在手,皆是底气。

近日,在浙江宝绿特环保技术工程有限公司,讲师带着职工们一步步探索人工智能在职场中的应用,以需求为核心,以实效为导向,进行了一场理念革新。这场培训的背后,是不回避问题的清醒,是不搞花架子的务实,更是把职工成长、企业发展放在心上的责任与担当,诠释着“赋能于人,方得长远”的治理逻辑。

技能培训的困境,从来不是“无课可教”,而是“教非所需”。职工所学的用不上,企业急需的学不到,供需错位的尴尬,让培训沦为“走过场”。平湖主动跳出这一困境,深入一线倾听职工心声,摸清企业需求,量身打造AI办公、基层管理等实战课程,组建“专家+工匠”复合型师资,把课堂搬进车间,把服务送到岗位,将“单向输出”转变为“双向奔赴”,让培训真正对接岗位、贴合实战。

培训的价值,从来不止于技能的传递,而是让职工学有所用、企业用人有才。从“企业点单、工会配菜”的机制创新,到车间里的实操教学;从德西福格与平湖技师学院携手十一载,以“双元六共”为核心开设订单班,到首创“技师+国际工程师”模式、面向东盟开设职业教育国际研修班;从技能型企业评星赋能,到技能等级与薪酬待遇、成长通道直接挂钩,平湖始终围绕“人”与“岗”的精准匹配,把培训嵌入产业发展、职工成长全链条。

让职工有所获、企业有所得,这便是平湖技能培训最动人的底色。然而一时的精准发力易,长久的实效坚守难。要让赋能效果持续发力、久久为功,关键在于跳出“一次性改造”的思维,构建与技能型社会建设相适应的长效体系,把精准赋能融入日常,化作经常。

构建全周期技能成长体系是核心。打破“一阵风”培训模式,就需要建立“岗前-在岗-晋升-转岗”连贯的培养路径,将技能提升与等级认定、岗位晋升、薪酬调整刚性挂钩,让职工技能成长有方向、有动力。

深化多元协同是关键。推动政府、企业、院校多方联动,推广“双元六共”“产教融合”模式,按岗位、人群、产业等差异分层开课,在此过程中,与时俱进优化方向,兼顾技能根基与时代需求,紧跟产业升级动态更新内容,杜绝“一刀切、一锅煮”。

抓实训用结合闭环是根本。建立“培训-考核-上岗-激励”全链条机制,打通技能提升与成长增收的联结,把培训成效与岗位使用、绩效评价直接绑定,用生产实绩检验培训效果,定期跟踪回访化课程,真正实现训用结合。

技能培训的本质,是用精准赋能助力职工成长、支撑产业发展。唯有坚守需求导向、实效导向,持续完善全链条培育体系,才能让更多职工凭技能成才、靠技术增收,书写“人人皆可成才、人人尽展其才”的技能型社会新篇章。



像种禾苗一样浇灌产业

(上接1版)

重点扶持本土成长型或拟上市优质企业发展壮大;明湖贰号科创基金则精准对接早中期科创企业与创业团队,着力破解其“融资难、融资贵”痛点,全力助推科技成果落地转化、开花结果。

“我们坚持‘本地培育+外部招引’双轮驱动、‘政策+效益’双向发力,早一点介入、多一点支持、久一点陪伴,用‘耐心资本’浇灌企业成长。”市金投人才集团党委副书记、副董事长、副总经理吴俊英表示。截至目前,明湖贰号已完成11个项目的投资决策,累计投资项目5个;明湖贰号完成出资项目12个,其中招引项目8个、投资本地企业4个。通过精准投资与持续赋能,有效撬动了高端装备制造、新材料等重点产业集群发展,真正发挥“耐心资本”扶持科创产业、培育未来种子的作用,为平湖新质生产力培育注入了强劲动能。



一路生花

昨天,细雨如丝,在长胜路高架桥两侧,花箱月季迎着雨丝尽情绽放,姹紫嫣红,一路生花。

■摄影 王强

麦虾稻轮作 四季不空田

■记者 王茹彤
通讯员 彭心怡

本报讯 昨天下午,记者来到曹桥街道稻虾缘家庭农场,看到农场内的大麦已黄,饱满的麦穗迎风摇曳,负责人葛培忠正忙着筹备收割事宜。麦田旁的育虾塘里,大批小龙虾苗已售出,剩下的虾苗等待着“入住”麦田。

土生土长的“85后”农场经营者葛培忠,在9年前还是一名学校汽修教师,现如今却在农业领域大展身手。“我打心底里喜欢农业,以前总爱四处观摩,学

习别人的种养经验。后来,我不再满足于只做一名旁观者,下定决心田间闯一闯。”葛培忠坦言。凭着这份热爱与执着,他不断摸索尝试,创新探索出特色麦虾稻轮作模式,实现了农田提质、农户增收。

但随着水产养殖行业的不断发展,市场养虾从业者日益增多,行业竞争持续加剧,滞销难题随之而来。大量卖不出去

的虾苗只能留自养殖,但高密度养殖环境不利于虾苗生长;倘若缩减育苗规模,大片土地又会陷入闲置荒废的窘境。与此同时,长期浸水的种养环境,还容易导

致水稻根系弱化,后期出现倒伏,影响粮食产量。“多重发展瓶颈亟待破解。”葛培忠说。

减少育苗后的土地“空窗期”到底该怎么合理利用?一次偶然的机会,葛培忠发现大麦生长周期恰好吻合种养空档时段,契合农场现有生产节奏,于是他大胆创新,率先探索“稻一麦一虾”三轮作种养新模式。

上年12月水稻收割后,农场的80亩农田用于种植大麦,剩余20多亩则作为育虾塘,3月份虾苗开始售卖直至4月底结束,大麦也开始收割。随后,育虾塘和大麦田都用于小龙虾养

殖,7月份小龙虾销售完后,再统一一种下水稻。“大麦田和育虾塘的比例会按照当年市场实际动态调整。”葛培忠说。

首次尝试大麦种植,从田间管理到培育技术,一切都需从摸索。为保障作物长势,葛培忠主动对接曹桥街道禾坤家庭农场农场主张良成,虚心请教大麦种植技巧。在专业种植户的指导下,田间大麦长势喜人。更令他惊喜的是,常年稻虾种养的田地,土壤有机质充足、地力肥沃,为大麦生长提供了天然养分。结合田间长势预估,今年大麦亩产可达800斤左右。

三轮作模式的试行,带来了多重效益:一季大麦的新增种植,直接拓宽营收渠道,实现多元增收;合理拆分养殖空间,有效控制养殖密度,成品虾错峰上市,避开集中售卖低价期,溢价空间显著提升;“稻一麦一虾”轮作还能有效改良土质,破解水电路设施难题,牢牢稳住粮食产量……新模式让稻虾缘家庭农场平稳度过了减产减收的风险期。“这套模式基本实现土地利用率100%。接下来,除了创新轮作、套作模式,我也将在产业链延伸上继续摸索,为行业发展贡献一份力量。”葛培忠说。

志愿聚力 群众出力

平湖社区社会组织赋能基层治理

■记者 陶佳敏

本报讯 一颗志愿的种子,能迸发多大的能量?近日,随着省民政厅社会组织管理局一行到平湖调研收社区社会组织参与基层治理创新实践省级试点工作,这个问题有了清晰的答案。近一年时间,56支专项志愿服务队组建起来,70余件民生难题被化解,以群众自治激活基层治理活力。

社区社会组织由居民组建、扎根社区一线,是激发社区活力、推进居民自治、培育共同体意识的关键载体。“过去社区社会组织志愿者‘拉人难、留人更

难’的问题较为普遍。”市民政局区划地名与社会组织管理科科长周兰说。去年5月,我市以省级试点为契机,选取了全市8个镇街道16个重点社区社会组织,开启了一场推动社区志愿服务从“散”到“聚”的破题之旅。

上周六上午,新仓镇芦川社区新枫苑小区,“乐聚芦川合作服务队”的几名志愿者凭借一张桌子、几把椅子、一块标牌,搭起了“家门口的接访台”。这支曾被居民称为“周六书记”的团队,如今已发展壮大到了近50人,成了社区最温暖的力量。

从原来的社区党委书记带头、社区干部参与,到如今以热

心居民、党员骨干、物业为主要力量,转变来自于一次次“说话管用”的回应。居民张老伯曾因楼道照明损坏久拖未修而苦恼,芦川社区党业书记封金杰接待当天就协调物业更换,第二天灯就亮了;朝阳佳苑小区活动室改造中,由居民推选出来的代表加入项目监督小组,传递群众需求……“没想到书记把我们的小事当大事办。作为一名退伍老兵,我也要贡献自己的一份力量。”张老伯说。正是这种“事事有回应、件件有着落”的工作方式,让居民从“被服务者”变成了“服务者”。试点以来,社区信访量下降了52%,居民满意度也从82%

攀升至94%。如果说芦川社区以干部下沉破题,那么当湖街道凤凰社区则依托小候鸟驿站,精心打造“石榴果儿童观察团”,架起新老居民子女交融互助的连心桥。

凤凰社区新居民聚居,孩子随迁落户多,如何让新居民子女快速融入社区生活?社区依托小候鸟驿站阵地资源,牵头组建“石榴果儿童观察团”,吸纳辖区新老居民子女加入,以儿童视角观察社区治理、参与邻里文明劝导,开展家园环境巡查、建言社区微改造。孩子们在实践中开阔眼界、增长见识,主动融入社区大家庭,更以“小手拉大手”的方式,带动

家长参与社区志愿服务,邻里互助,激活基层治理新活力。

试点的活力,让社区服务不再是“一阵风”,而是细水长流的日常。去年,全市累计落地“小而精、惠而实”的服务微项目21个,累计吸纳多元志愿力量800余人,邻里关系更加融洽,社区氛围更加和谐,基层治理的根基进一步夯实。试点中,我市还构建起“物质奖励+精神表彰+成长支持”三维激励体系,志愿服务积分可兑换消费优惠或生活物品,同时“幸福银行”积分兑换、“一编三定”在职党员评议、星级评定、典型宣传等激励措施也是百花齐放。