

深耕本土,润泽乡土,以创新实干答好金融时代之问、高质量发展之卷,在加快打造“活力景区城、幸福金平湖”征途中策马奔腾——

平湖农商银行,璀璨明珠的幸福之光

■记者 纪晓岚 通讯员 罗星

厚植实体根基,精准赋能民营小微企业茁壮成长;深耕乡村沃土,为乡村全面振兴注入金融“活水”;情系民生福祉,贴心回应百姓日常所需……从工厂车间到田间地头,从养老服务到助学就医,农商银行把有温度的金融服务精准融入千家万户的日常生活。

作为深耕平湖本土的老百姓身边的银行,农商银行始终坚守“以客户为中心”的发展理念,在创新中求突破、在实干中显担当,用心用情服务实体经济,凝心聚力助力乡村振兴、精益求精做实普惠金融,以奋进之姿破局前行,以扎实行动践行金融使命,与平湖经济高质量发展同心同行。

“从农村信用社到农村合作银行,再到如今的农村商业银行,我们几经改革蜕变,但始终坚守服务‘三农’、中小企业和地方经济的初心。作为平湖规模最大、网点覆盖最广的金融机构,我们坚持把自身发展融入平湖发展大局,持续将更多的金融‘活水’精准引向实体经济,努力当好‘平湖人自己的银行’,开创了自身发展与社会双向共赢的良好局面。”平湖农商银行党委书记、董事长陈志军如是说。

精准滴灌,护航民企小微行稳致远

“多亏了这300万元的信贷支持,让我们在订单量激增的关键时期,及时备足了原材料,确保每一笔订单都能够如期交付。”近日,我市一新材料科技公司负责人在农商银行客户经理回访时满怀感激地说。

原来,该公司受客户账期拉长影响,现金流一度吃紧,面临原材料采购资金短缺的困境。独山港支行客户经理得知情况后,多次主动上门走访调研,全面了解企业技术优势与市场发展前景。金融团队摒弃通用授信方案,结合企业实际需求,为其“量身定制”专属信贷服务,并高效完成了贷款审批与投放,有效缓解了企业资金压力,保障了生产经营稳步推进。

“企业的需求,就是我们服务的方向。我们持续加大对民营、小微企业的



金融支持力度,以金融“活水”浇灌民营经济高质量发展热土,为企业纾困解忧、赋能添劲。”农商银行相关负责人介绍说。今年以来,该行扎实推进“2026”走千家访万户“共成长”活动,通过常态化下沉一线、主动走访对接,不断延伸金融服务触角,推动优质服务直达民营和小微企业。在此基础上,立足新春节点,同步开展“新春进万企”行动,对辖内现有信贷企业、近一年新成立企业以及“整园授信”园区企业实现走访全覆盖,并打造“春节专属金融服务包”,确保各项金融政策与服务实现精准触达、高效落地。

与此同时,为破解民营和小微企业融资难题,进一步激发市场主体活力,去年以来农商银行深入实施“民营小微金融滴灌工程”五年行动计划,纵深推进“助共富,惠万企”专项活动,通过不断加码金融供给,切实提升企业融资可得性。聚焦小微企业“短、频、快”的融资特点,该行还创新推出“小微成长贷”“共富·兴农贷”“建造贷”等产品,着力满足小微企业差异化融资需求。

润泽“三农”,激活村民富源新动能

“金融共富”党建联建顺利签约、蔬菜产业农创客共富创业基地二期项目正式启动……今年开年以来,新埭镇牌楼村蔬菜共富创业基地上喜事连连。1月初,这里迎来了“共富大棚”项目首次分红,丰收的喜悦洋溢在每位农户的脸上。从大棚硕果盈枝到村民喜获分红,这份丰收与共富的背后,正是农商银行以金融力量持续护航,助力共富大棚结出丰硕成果的生动实践。

金融活水润泽野,产业兴农助共

富。农商银行聚焦本地农业特色产业,全力支持“土特产富”发展,主动融入“共富大棚”建设,联合农技推广中心、科研院所、农业龙头企业等建立常态化合作机制,构建“政策+资源+资金+技术”一体化服务模式,推动金融与产业、科技深度融合。针对农业企业、农创客等经营主体的资金难题,该行创新推出“共富·兴农贷”,以农业设施为抵押物,打通“资产变资金”的转化通道,成功发放嘉兴市首笔农业设施抵押贷款。截至目前,该行累计支持“共富大棚”项目4个,发放贷款1.76亿元。

共富路上,金融先行。为助力乡村片区组团发展,农商银行不断深化政银合作,联合市农业农村局精准对接我市9大乡村片区组团发展实际,推动金融资源向乡村振兴的重点领域倾斜,以金融赋能助力片区先富带后富、推动区域协同共富。截至今年1月末,该行为村级经济组织贷款余额3.39亿元,强村公司计划贷款余额1.75亿元,新型农业经营主体贷款余额6.79亿元。

此外,该行还聚焦缩小城乡差距,扎实推进农村“扩中提低”专项行动,专门成立财金助力扩中家庭项目专班,深入开展扩中家庭走访与金融需求排摸,对符合条件的客户实行贷款“应放尽放”,切实增强农户增收能力与发展底气,为推动共同富裕提供坚实的金融支撑。



情系民生,绘就为民服务温暖画卷

“真没想到,这笔‘救命钱’来得这么快!”每每说起农商银行发放的4万元“共富·助医贷”,市民张女士总是眼眶泛红,难掩感激之情。原来,张女士与丈夫靠打零工为生,收入微薄。其女儿患病多

年,长期治疗几乎掏空了家中积蓄。因无稳定收入、无抵押物,他们多次在其他银行申请贷款被拒。

在孩子迎来关键治疗期急需治疗费用时,他们一度陷入困境。农商银行客户经理得知情况后,当天上门实地走访,了解实际情况后,迅速为其开通绿色通道,48小时内完成放款,并给予专项优惠利率。及时到位的资金,切实解决了张女士一家的燃眉之急,为困境中的家庭送去温暖与希望,助力他们顺利渡过了难关。



金融有温度,服务暖人心。一直以来,农商银行始终坚守“金融为民”的初心,用心用情守护百姓金融生活。面对“银发浪潮”的到来,该行精准聚焦老年客群实际需求,持续深耕养老金融,加码暖心服务。推进银行网点适老化改造、组建“养老金融顾问”,设立“幸福医保驿站”“社银合作网点”,依托一系列扎实的举措,让金融服务更贴心、更便捷、更有保障,真正将暖心服务送到老年群体身边。

在深耕养老服务的同时,该行还将目光投向各类特殊群体,定制化的金融服务传递“稳稳的幸福”。作为生源地国家助学贷款承办银行,该行将贷款覆盖范围从困难家庭拓展至中等收入以下家庭,并执行优惠利率,学生在读期间利息全额由财政贴息,让更多学子的求学路走得更远;面向青少年,开展金融知识进校园活动,在寓教于乐中普及金融知识……农商银行用一次次具体而细致的服务实践,把关怀送到群众心坎上,用责任与担当书写了地方金融机构坚守为民初心、服务民生福祉的答卷。

农商资讯

金融护航养老路 贴心服务零距离

■通讯员 沈宇伟

近日,平湖农商银行乍浦支行开展了“养老无忧,财富常青”主题客户活动,吸引了周边众多中老年客户参与。

活动中,支行工作人员用通俗易懂的语言,详细介绍了为养老客群“量身定制”的专属存款产品、利率优惠政策及综合财富管理服务等。针对客户普遍关心的资金安全、稳健增值等问题,工作人员逐一耐心解答,助力长辈们科学规划“养老钱”,实现财富的稳健守护。讲解结束后,多位客户在工作人员“一对一”协助下,办理了相关养老金改签业务并成功领取专属福利,切身感受到“家门口的银行”带来的便捷服务与暖心关怀。

随后,现场还进行了“趣味乒乓球”游戏。参与活动的长辈们兴致盎然,小小的乒乓球在球桌上欢快跳跃,现场加油声、欢笑声、喝彩声此起彼伏。这场趣味游戏不仅丰富了长辈们的业余生活,更为邻里好友搭建了互动交流的桥梁。

本次活动以“金融科普+暖心服务+趣味互动”的多元形式,切实将关爱与实惠送达银发客群身边,既彰显了农商银行深耕本土、服务村社的金融担当,也为“养老无忧”的美好愿景写下了生动温暖的注脚,赢得了现场参与者的一致好评。

宣传服务进社区 守护居民“钱袋子”

■通讯员 柯艳蓉

日前,平湖农商银行乍浦支行工作人员走进乍浦镇南湾社区,开展“财富稳增,安心相伴”主题志愿服务活动,通过金融知识普及与特色产品宣讲相结合的方式,将优质金融服务送到群众身边,切实提升社区居民的金融安全意识。

活动现场,工作人员聚焦居民多样化金融需求,重点针对中老年群体关注的财富稳健增值问题,详细介绍了多款定期存款及尊享理财产品优势,并用通俗易懂的语言厘清产品差异,为居民合理规划资产提供专业指导。

在金融安全知识宣讲环节,工作人员结合典型案例,重点面向老年群体普及反假币知识,剖析电信诈骗常见类型、作案手法及防范要点,提醒居民警惕“高息理财”“冒充亲属借款”“虚假中奖”等骗局,遇到可疑情况及时与银行沟通或报警,守好自身“钱袋子”。

乍浦支行表示,将持续深化“金融+社区”服务模式,以群众需求为导向,开展形式多样、贴近民生的金融志愿服务活动,不断延伸金融服务触角。

金融春雨润沃野 优质高效助春耕

■通讯员 苏君

“这下,春耕的底气更足了!”日前,新埭镇种粮大户老汪站在田埂上,望着眼前的农田,脸上洋溢着对新的一年丰收的期待。几天前,他从平湖农商银行新埭支行成功办理了50万元“粮农贷”,及时到账的资金,让他在春耕备耕的关键节点感觉格外踏实。

原来,春耕前夕老汪因采购化肥、农药及支付土地租金等面临资金缺口,向新埭支行咨询贷款业务。支行聚焦其“利率低、到账快、享受财政贴息”的核心需求,精准推荐了“粮农贷”专项产品。次日,客户经理联合村干部深入田间地头开展实地调查,通过核查土地合同、补贴流水、农机设备价值及个人征信记录,全面评估其经营实力与信用状况。经综合研判,老汪信用良好、资产充足,符合“粮农贷”优质客户标准。支行随即启动“绿色通道”,将原本5个工作日的审批流程压缩至3天,50万元贷款顺利发放,确保春耕“黄金窗口”不误农时。

据了解,“粮农贷”是农商银行面向规模化种粮主体推出的专项产品,通过“优惠利率+财政贴息”双轮驱动,有效破解了农户融资成本高、周期长的难题。

公益同行入村户 问需于民惠民生

■通讯员 褚馨月

日前,平湖农商银行广陈支行携手地方公益组织“金大哥工作室”,聚焦辖区老年客群开展暖心走访活动。支行秉持“问需于民、问计于民”的务实理念,进一步细化金融服务举措,切实将服务做细、做实。

此次走访以村组为单元、以公益为纽带,支行党员志愿者与工作人员在村村户户过程中,重点聚焦“银发一族”,与村民、村干部面对面交流,详细了解群众在金融服务、账户使用等方面的“急难愁盼”问题。同时,用通俗易懂的语言开展金融安全教育,讲解防范养老诈骗、电信诈骗以及存款保险等知识,面对面指导老年群体守护账户安全,提升金融素养,以暖心、贴心、适老的服务拉近与群众的距离。

与此同时,广陈支行持续深化整村授信工作,面向农户、个体工商户、家庭经营主体,大力宣传“农易贷”产品优势,主动调查个体经营、日常消费等方面的资金需求。结合走访中收集的意见建议,优化服务流程,细化宣传讲解,扎实做好授信、需求对接、政策解答等工作,将信用转化为信贷资源,切实解决农村“融资难、融资慢、手续繁”等问题。

广陈支行表示,将继续紧密联动村社,深化公益协作,常态化开展入户走访,意见征集与适老金融服务,以更接地气、更有温度、更贴民生的金融担当助力地方经济高质量发展。



强化党建引领 推进廉政建设

近日,平湖农商银行召开2026年度党建和党风廉政建设工作会。会议深入学习贯彻浙江农商银行系统2026年度党建和党风廉政建设工作会议精神,并对2026年重点工作进行了部署。

■摄影 崔巍

深耕普惠金融 践行为民初心 ——平湖农商银行“走千家 访万户 共成长”活动纪实

■通讯员 李燕 范文文 沈徐涛 吴晓建

“走千家 访万户 共成长”活动,是平湖农商银行一年一度的重要工作,考验的是全行扎根乡土、以客户为中心的定力,比拼的是服务“三农”、服务小微的能力。连日来,平湖农商银行扎实开展“2026”走千家 访万户 共成长”“固本强基 推进高质量发展”活动,全行干部职工下沉一线、深入辖区,走访农户、商户、行政村和小微企业等,通过听需求、解难题、送服务、拓业务等务实举措,为新的一年普惠金融工作夯基垒石、积蓄动能。

精准授信解企忧

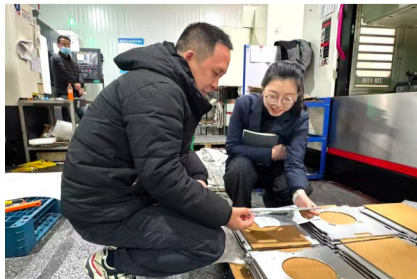
平湖农商银行黄姑支行主动深入辖区科技企业,开展精准走访对接行动。



在排摸企业生产需求过程中,支行了解到某高新技术企业正面临关键专利研发与高端人才引进的双重资金压力。针对这一情况,支行迅速启动专项服务机制,组建由业务骨干构成的金融服务团队,通过深入调研与企业资质审核,成功向该企业发放600万元信用贷款。该笔资金将专项用于企业核心技术的专利研发及优秀科技人才的招募引进,精准破解了企业创新投入期的资金瓶颈。

量身“贷”助动企兴

在常态化走访中,平湖农商银行科技支行发现一家由家庭作坊起步的机械企业,虽订单充足、发展稳健,却面临流动资金周转压力,且缺乏厂房抵押。支行深入车间生产一线,通过实地核查企业生产流程、订单合同等,全面掌握企业核心经营



数据。在充分了解企业和有效防控风险的基础上,支行看好企业的发展前景,为企业发展增添信心,并迅速为其提供资金支持。从深入调研、全程跟进到快速放款,支行开辟全流程“绿色通道”,高效完成175万元授信审批。资金到位后,企业及时支付了货款,产能提升30%,新增就业岗位6个,实现了小企业的大发展。

跨境服务抢时效

在“走千家 访万户 共成长”活动中,平湖农商银行新埭支行创新服务模式,协同招商部门两度赴沪对接新落户意向企业。面对新落户意向企业原有金融合作项目因审批流程复杂导致落地受阻的困境,支行联动国业部精准匹配企业跨境金融需求,提前梳理资料清单,缩短收集时间,高效联动行内各环节提速



审批,仅一周便完成了项目贷款授信,同步成功帮助企业开立外币账户,畅通了结算渠道,以高效服务为企业落地抢得了关键时间。

金融“活水”润科创

在“走千家 访万户 共成长”活动中,平湖农商银行新仓支行聚焦科技型中小企业研发初期资金需求,主动走访辖内一屏屏生产企业。得知企业推进新型显示屏研发迭代时,因采购高精度设备、储备核心原材料面临大额资金缺口,导致扩产受阻、研发放缓。支行多次上门对接,深入车间查看生产全流程,详细了解技术优势、订单情况与资金痛点,精准匹配适配信贷产品,加急推进放款事宜,以实干举措为科技型企业高质量发展注入金融“活水”。

