

平湖农商银行聚焦普惠工作重点,以普惠强基工程、深化整村授信、开展普惠大走访为抓手,推动金融服务再升级——

深耕普惠沃土,彰显金融服务新担当

落地全国首笔“柜台业务旗舰店”存单交易

■记者 纪晓岚 通讯员 金凤丽



整村授信提质效,推动金融服务全覆盖;强农惠民办实事,助力乡村振兴结硕果;创新产品解难题,激发各类市场焕生机……一次次走村入户的暖心走访,一笔雪中送炭的信用资金,一项项减费让利的惠民举措,都见证着普惠金融如同一根纽带,将金融“活水”与普惠沃土紧密相连。

一场场普惠金融活动,是金融服务深入基层、贴近群众的有力实践,也是金融服务温暖人心、惠及民生的生动体现。为了让金融支持精准送达田间地头、百姓家中,今年以来该行持续深化整村授信工作,通过成立整村授信项目工作专班、建立网格化清单,以实地走访、信息核验、授信评议等流程建立授信名单。同时,简化客户授信审批流程,针对10万元(含)以下的农户小额信用需求,支持线上系统签约,实现“指尖办贷”。今年7-9月,该行已完成整村授信“无感授信”工作,户均授信额度5万元-20万元,为农户生产经营和小额消费送上“及时雨”。

政策、提供周到又暖心的服务,这份支持真的太贴心了!”独山港镇赵家桥村一水产养殖户对前来走访的客户经理由衷地称赞。

据了解,该养殖户从事明虾养殖多年,每年初冬时节,随着气温逐渐下降,都需着手搭建虾塘越冬暖棚。今年,农商银行客户经理在日常走访中关注到这一需求,主动上门询问其资金情况。得知养殖户因资金周转问题,在暖棚搭建及配套设施建设上存在资金缺口后,客户经理第一时间响应,针对产业发展痛点,推出“一业一策”定制化金融服务方案,不仅为其提升了授信额度,还快速办理了20万元授信,既保障了明虾安全越冬,也切实为养殖户解决了燃眉之急。

“三农”是乡村振兴的主力军,更是推动共同富裕的重要基石。作为乡村振兴主办银行,我们全面融入全省强村富民乡村集成改革,持续优化涉农信贷服务,着力将金融资源配置到“三农”发展的重点领域和薄弱环节,以务实举措赋能乡村振兴。”平湖农商银行相关负责人介绍。今年以来,该行紧扣各类农业主体需求,织密金融服务网络,针对新型农业经营主体,建立“三员”服务体系,创新“采集一建档一评级一授信一放款”全流程服务链。聚焦“农创客”创新创业,联合市农业农村局打造“农创客”“1+3”金融服务机制等,全力满足各类融资需求。截至今年11月末,农商银行涉农贷款余额171亿元,新型农业经营主体贷款余额6.7亿元。

用”企业称号。得知企业有流动资金需求后,农商银行在对该企业专利权质押进行可行性评估后,仅用3个工作日,便为其发放了450万元的“科易贷”。

如何推动普惠金融服务提质增效,让金融服务真正为企业纾困解难、赋能发展?“我们始终秉持‘打铁还需自身硬’的理念,持续提升全行各团队成员的专业素养,坚持从客户需求出发,以专业能力、办事效率、真诚服务打动客户,助力企业行稳致远。”农商银行相关负责人说。今年下半年,该行针对辖内16家支行开展了为期4个月的“普惠金融强基工程”赋能行动,依托各类专业培训,建立标准化营销管理体系,推动工作人员的专业能力切实转化为服务效能。此外,创新构建差异化营销服务体系,推进客户分层精细化维护,对公客户采取“存量网格+新客网格”管理模式,让金融服务更精准、更高效。



与此同时,农商银行还持续深化普惠产品创新,推动金融供给与市场需求精准对接。该行创新推出“技能共富贷”,扎实开展全行技能人才走访与授信工作;通过加大个人消费贷款投放力度、延长贷款期限等举措,不断夯实个人信贷业务基础;强化跨部门协同,联合市市场监管局、平湖、中国服装城发布“平羽贷”特色产品,携手市级相关部门推广“嘉个贷”个人经营性贷款等,形成涵盖产业升级、民生消费等多维度的定制化金融产品矩阵,实现金融“活水”精准滴灌实体经济,为平湖经济高质量发展注入强劲动能。

作为扎根平湖本土的地方金融主力军,平湖农商银行始终坚守“服务三农、小微企业和实体经济”的市场定位,不断提升城乡居民的金融获得感和幸福感。今年以来,该行以普惠强基工程、深化整村授信、开展普惠大走访为抓手,聚焦普惠工作重点发力,在助力乡村振兴、服务社会民生、支持实体经济发展等方面积极彰显金融担当。

凭借一系列扎实有效的工作,农商银行交出了一份成色十足的“普惠金融答卷”。截至今年11月末,该行存贷款规模达到901.45亿元,在全市银行业率先突破900亿元。

拓宽普惠走访维度 强化金融服务保障能力

“多亏了农商银行客户经理为我们精准匹配了合适的信贷产品,装修的资金难题一下子就解决了!”看着15万元资金及时到账,家住广陈镇前港集镇的张师傅终于舒展了连日紧锁的眉头。

此前,张师傅家的自建房主体结构在完工后,便进入了装修环节。然而,由于资金短缺,装修工作陷入了停滞状态。大笔的装修费用让张师傅一家人犯了愁。农商银行客户经理在推进普惠大走访工作时,了解到其资金诉求。经过严格的资质评估与审核后,该行为其发放了“共富·农易贷”授信卡并办理了15万元的信用贷款,成功帮助张师傅一家渡过了资金难关。

值得一提的是,为深化整村授信工作,该行于今年10月启动了普惠大走访活动。一方面,通过普惠走访落实落细整村授信“回头看”,推动整村授信从“无感授信”向“有感反馈”跃升。另一方面,整合全行资源,实现上下联动、全员参与,各支行对照辖区内整村授信情况梳理走访清单,为农户发放“共富·农易贷”授信卡,并讲解“农易贷”模式、“备用金”理念等,切实扩大农村金融服务的覆盖面。截至今年11月末,该行“共富·农易贷”公议授信56464户,授信金额113.88亿元。

升级涉农信贷模式 夯实乡村振兴金融支撑

“明虾养殖需要长期持续投入,在养殖的各个关键节点,农商银行都会上门了解解虾苗生长情况,为我们定制专属的优惠

创新支小助微路径 激活行业发展内生动力

“起初我对专利权贷款半信半疑,没想到在农商银行真办成了,质押融资为我们开辟了新的资金渠道。”平湖一保洁服务公司负责人欣喜地说。该公司是一家专注专业保洁、清洗、消毒及物业管理的小微企业,多次中标政府市政服务项目,资质优良,曾获评平湖市“守合同重信

■通讯员 黄李鹏

近日,平湖农商银行在中国人民银行嘉兴市分行的指导下,通过银行间市场本市交易平台,落地全国首笔“柜台业务旗舰店”存单交易,成功投资柜台渠道存单1亿元。

据了解,“柜台业务旗舰店”可以有效降低中小金融机构的交易成本和参与门槛,为金融机构提供更加便捷、高效的资金运作平台,是推进柜台债券生态建设的重要举措。农商银行作为首批业务落地机构,为推进柜台债券生态建设、提升债券市场流动性、深化多层次债券市场建设注入了新动能。

此次落地的“旗舰店”模式,通过银行间市场本市交易平台标准化的系统接口,为金融机构投资者开展柜台债券业务提供了更为便捷、高效、稳定和安全的交易路径。

农商银行表示,将进一步提升资金运营效率,增强业务创新能力,以风险防控为基石,持续深化柜台债券参与深度、拓展业务覆盖广度,助推多层次债券市场发展,为实体经济高质量发展贡献更多金融力量。

破局“无抵押”困境 专利质押焕新机

■通讯员 张孟波

近日,平湖农商银行通过动产融资服务平台,以专利权质押方式,为我市一汽车科技公司成功发放300万元贷款,有效缓解了中小微企业融资难题。

据悉,该汽车科技公司长期深耕汽车零部件制造领域,拥有多项实用新型专利与发明专利。随着业务规模的拓展,企业亟需资金支持推进技术转化与产品迭代,但因缺乏传统不动产抵押物,融资渠道受阻。

农商银行以“金融赋能科技创新”为指引,针对企业需求快速响应,组建专项服务小组,打破传统信贷“重抵押、轻知识产权”的桎梏,通过精准评估专利价值,为企业量身定制“专利质押+绿色审批”融资方案,实现流程简化与时限压缩,高效完成质押登记与审批。

最终,300万元专利权质押贷款顺利落地,为企业研发注入了金融“活水”,实现了企业“知产”向“资本”转化,彰显了农商银行支持科创企业的专业能力。

下一步,农商银行将持续深化知识产权质押融资服务,立足科技型企业融资痛点,打破传统思维壁垒,创新服务路径,推动“沉睡资产”转化为“成长动力”,让金融“活水”精准滴灌实体经济。

金融赋能强服务 助企发展添动能

■通讯员 李佳平

日前,平湖农商银行以抵押担保方式,为我市一新能源科技股份有限公司成功发放固定资产贷款2000万元及流动资金贷款1000万元,有效解决了企业“大生产的资金需求,为企业发展注入了强劲动能。

据了解,该公司成立于2006年,是一家集太阳能光伏组件研发、生产、销售及分布式光伏电站投资建设于一体的国家高新技术企业。

随着各大市场对光伏产品需求增加,公司计划通过引进智能化生产设备,建设新型生产线等方式扩大产能,同时筹备推进多个大型分布式光伏电站项目落地,项目覆盖工业园区、商业综合体等多元化应用场景。由于设备采购、场地租赁及项目施工等前期投入资金需求较大,企业自有资金难以完全满足,急需外部融资支持。

农商银行客户经理通过深入尽职调查,为企业“量身定制”了综合授信方案。借助动产融资统一登记公示系统,该行以企业部分生产设备、原材料、半成品及成品等动产作为抵押担保,为企业提供固定资产贷款2000万元用于设备升级与产线建设,配套流动资金贷款1000万元保障日常运营。

此次融资有效解决了企业资金需求,保障了业务持续拓展,助力企业市场份额稳步提升、行业影响力显著增强。同时,企业资产结构得到优化,财务状况更趋稳健,为后续融资及资本运作奠定了坚实基础。

税银携手筑防线 廉洁共建沐清风

■通讯员 陆隽

日前,平湖农商银行黄姑支行党支部与市税务局独山港税务分局党支部联合开展了以“筑牢廉洁防线,共树税银新风”为主题的廉政教育活动,进一步推进党风廉政建设,强化党员干部纪律意识,构建“亲清”税银合作关系。

活动伊始,全体党员参观了黄姑支行党支部宣传阵地,并驻足欣赏了由支行人员拍摄的廉政建设主题摄影作品。大家在光影艺术中品味“廉”之高洁,感悟“廉”之本色,在潜移默化中接受了一次生动直观的廉洁文化洗礼。

随后,全体人员集中观看了党风廉政警示教育片《黄粱一梦》和反腐倡廉宣传漫画。影片通过真实案例剖析,展现了干部堕落的痛心轨迹,触目惊心的画面震撼心灵;而生动形象的漫画则将纪律规矩具象化,让“红线”与“底线”意识深入党员干部内心。

在“廉洁共建促发展”主题座谈会上,双方党员代表围绕活动主题,立足各自岗位实际,展开了热烈交流。大家就“如何在新形势下加强廉洁风险防控”“如何深化税银合作,共同营造风清气正的营商环境”等议题进行了深入研讨。

此次“税银共建”活动,是双方共同探索党建引领业务发展、以廉洁新风护航高质量发展的生动实践。活动不仅强化了税银双方党员干部的纪律规矩意识,也为双方搭建了沟通交流、互学互鉴的平台。

银社联动聚合力 金融研学拓视野

日前,平湖农商银行团委、营业部与当湖街道启元社区共同举行“Q宝寻宝——小小理财家:银行探秘储金记”主题研学活动。参加活动的孩子们通过参观史料馆、参与“诚信小课堂”、体验货币存取操作等环节,在互动中探索金融奥秘、播撒诚信种子,提升金融素养与诚信意识。



让金融“活水”润泽田园乡村 农商银行以服务创新赋能新时代“千万工程”

■通讯员 金凤丽

在赋能新时代“千万工程”、促进城乡协调发展的新进程中,金融服务正扮演着至关重要的角色。平湖农商银行以“陪伴式”的金融支持,精准滴灌农业科技创新与小微企业发展,为城乡共富谱写生动篇章。

首批农产品安全质量生产模式,成为“千万工程”推动农业现代化的生动注脚。

自2019年该企业引进沙培技术以来,农商银行便以“全周期金融管理”角色深度对接,累计提供信贷支持近3000万元。针对企业新项目发展的流动资金需求,该行创新推出“共富·兴农贷”专项产品,以农业生产设施设备为抵押,成功发放嘉兴市首笔农业设施抵押贷款。这一创新举措,不仅打通了“资产”向“资金”转化的通道,更通过强化乡村产业的金融造血功能,为“千万工程”注入了强劲动能,有力推动了城乡产业协同发展。

构建多元服务体系 激发城乡经济发展活力

城乡协调发展,关键在于激发各类市场主体的内生动力。农商银行将服务延伸至经济社会发展发展的“毛细血管”,深入实施“民营小微金融滴灌工程五年行动”。通过大力推广“小微成长贷”等产品,持续丰富360°小微产品体系,切实破解小微企业融资难题。

与此同时,该行推动服务下沉,客户经理主动深入一线,链接资源,积极对接“两会两园”,探索“园区智管家”系统,精准把握创业园区、小微园区及行业协会的融资需求。截至今年10月末,已服务28个小微园区,提供贷款资金近10亿元。这种“滴灌式”的服务,不仅培育了小微企业茁壮成长的沃土,更优化了城乡营商环境,为城乡经济协调发展奠定了坚实的微观基础。

金融助力城乡共富 描绘协调发展全新图景

从支持“沙培芹菜”的科技创新,到破解小微企业的成长烦恼,农商银行用实践作答,金融不仅是经济的血脉,更是统筹城乡发展、推进“千万工程”的重要纽带。通过将金融资源精准配置到乡村振兴的关键领域和城乡协调发展的薄弱环节,有效推动了城市人才、技术、资本与农村资源、产业的深度融合。

农商银行表示,将持续以金融创新回应时代命题,不断丰富服务城乡协调发展的“工具箱”,让金融“活水”润泽田园乡村,为绘就“千村引领、万村振兴、全域共富、城乡和美”的新时代画卷贡献更多的农商力量。

精准赋能农业科技 夯实乡村振兴产业根基

“农商银行‘陪伴式’的金融支持,给了我们科技创新的底气,让我们能够心无旁骛地推进现代农业发展。”浙江绿迹农业科技有限公司负责人感慨地说。该公司实施的芹菜“设施沙培+精准管控”生产模式,为芹菜产品唯一入选的农业农村部

延伸服务触角 做实普惠金融

■通讯员 金凤丽

今年下半年以来,平湖农商银行通过“普惠金融强基工程”筑基、联动开展“四进”活动,推动整村授信扩面,实施普惠大走访提质等一系列举措,不断延伸金融服务触角,切实将金融“活水”精准滴灌至田间地头,做深做实普惠金融“大文章”。

以“强基工程”推动增户扩面

农商银行辖内16家支行实施“普惠金融强基工程”,深入社区、商圈和专业市场,推广农户普惠小额贷款、个人消费

贷款和经营性贷款;为个体工商户提供“嘉个贷”“众创贴息贷”等普惠信贷产品。同时,匹配“丰收一码通”“丰收扫码盒”等收单支付产品,做好个体工商户的综合性金融服务,打造“普惠金融便利店”。“普惠金融强基工程”活动期间,16家支行共计新增个人贷款625户,信用卡有效授信893户。

以“四进”活动深耕普惠金融

农商银行联动开展“进村(社区)、进企业、进商圈、进专业市场”四进活动,通过“数据分析+精准名单+网格走访”模式,建立差异化营销服务体系。其中,进村(社区)聚焦三代社保卡、养老金改签、居民存贷及生源地助学贷款等业务进行宣传。截至11月末,累计走访村(社区)653个,排摸潜在融资需求2400万元;进入通过创业园区、行业协会等渠道,对接民营小微企业融资需求,实施叠加差异化利率优惠、无缝续贷等举措,累计走访公司类客户4208户,投放贷款53.28亿元;进商圈为个体工商户建立“成长档案”,精准匹配经营扩面等融资需求,累计走访商户1093户,新增融资对接267.8万元;进平湖·中国服装城、嘉兴长三角国际石材城等专业市场,对接存贷款、收单等产品,累计走访商户527户,排摸贷款需求60万元。

区)聚焦三代社保卡、养老金改签、居民存贷及生源地助学贷款等业务进行宣传。截至11月末,累计走访村(社区)653个,排摸潜在融资需求2400万元;进入通过创业园区、行业协会等渠道,对接民营小微企业融资需求,实施叠加差异化利率优惠、无缝续贷等举措,累计走访公司类客户4208户,投放贷款53.28亿元;进商圈为个体工商户建立“成长档案”,精准匹配经营扩面等融资需求,累计走访商户1093户,新增融资对接267.8万元;进平湖·中国服装城、嘉兴长三角国际石材城等专业市场,对接存贷款、收单等产品,累计走访商户527户,排摸贷款需求60万元。

以普惠大走访带动乡村共富

农商银行锚定“三农”、普惠、零售等主阵地开展下沉服务,纵深推进整村授信工作。今年10-11月,开展了普惠大走访行动,深入我市各镇街道、75个行政村,重点推广“共富·农易贷”产品,做深做实农户小额普惠信贷业务。同时,建立“红色信贷员”派驻机制,在村级党群服务中心设立共富联络站,常态化收集村民金融需求,梳理涉农主体融资需求清单,传递惠农政策,推动金融服务与乡村共富深度融合。普惠大走访行动期间,累计走访农户34461人,新增签约866户。