



多点发力织密金融安全防护网

多措并举深化存款保险宣传

农行平湖曹桥支行聚焦“客户+员工”双群体，多形式、分层次开展2025年网络安全宣传周活动，将金融网络安全知识精准传递，全力守护金融安全。

全使用技巧，并结合典型网络诈骗案例，揭露诈骗分子的常用手段，帮助客户认清风险、规避陷阱。

融入队伍。

聚焦新人“筑根基”，拧紧员工网络安全阀门。针对新入行员工，支行定制专项宣传培训内容，重点介绍在个人金融信息保护、金融数据安全、金融网络安全维护等领域的创新成果，帮助新员工快速了解行业安全工作重点。同时，组织新员工集中学习网络安全领域重要法律法规，结合案例深度剖析常见风险点，切实提升他们的网络安全风险识别能力与防范水平，从源头筑牢网络安全根基。

今年是《存款保险条例》施行十周年。建行平湖当湖支行以“存银十年，守护万家”为主题，立足网点、走进社区，开展了一系列存款保险宣传活动，努力让金融安全的种子在群众心中生根发芽。

传折页，用通俗易懂的语言讲解存款保险的定义、保障范围、限额等基础知识。

走进商户，延伸宣传触角。除了厅堂宣传，网点还主动深入商户，开展多场线下宣传活动。网点走进服装城，通过案例讲解、发放宣传资料等形式，吸引商户参与。宣传中注重结合地方特色，用方言讲述真实案例，让经营者在亲切自然的交流中理解存款保险的意义。

仅注重线下实体宣传，也积极利用线上渠道扩大覆盖面。通过客户微信群、朋友圈等平台，转发存款保险知识，帮助客户尤其是年轻群体更便捷地获取知识。

当湖支行表示，将继续创新形式，如结合非遗文化、地方戏曲等群众喜闻乐见的方式，让宣传更接地气、更具感染力。同时，进一步聚焦农村地区、老年群体等薄弱环节，消除宣传盲区，真正实现“守护万家”的承诺。（王致诚）



丰收理财，让你的钱更值钱

边花边省，“超级羊毛”薅不停(1)

产品类型	产品名称	投资周期	认购起点	业绩比较基准	风险等级	温馨提示
现金类	添利天天利66号C开放式理财产品代销银理财	工作日开放申赎	1元	1.7918% 截至10月14日 七日年化收益	R1	七日年化收益不代表未来表现，投资须谨慎。以上数据来源于兴银理财。本产品主要投资于货币市场工具，根据货币市场工具当前以及未来一段时期的收益率水平预测，设定业绩基准。
	北银丰收易淘金6号FS开放式理财产品(商户专享)代销北银理财	工作日开放申赎	1元	1.98% 截至10月14日 七日年化收益	R1	七日年化收益不代表未来表现，投资须谨慎。以上数据来源于北银理财。
产品类型	产品名称	募集时间/投资周期	认购起点	业绩比较基准	风险等级	温馨提示
封闭式	幸福99丰裕固收25193期理财A款代销杭银理财	2025.10.16 - 2025.10.22 2年	1元	2.70%-3.00%	R2	以上数据来源于杭银理财。本理财计划重点投资于货币市场工具、债券、非标准化债权类资产等，管理人根据固定收益市场历史表现，结合当前利率水平、资产配置及市场同类型产品情况，经综合判断得出。

“超级羊毛”薅不停，快来“买买吧”-惠生活查看省钱账本!

■积分当钱花，尽享“买单吧”

【影音娱乐】

- 购视频、音乐、阅读会员卡券，单笔订单至多可享90%积分抵现。
- 购电影票，单笔订单至多可享20%积分抵现。
- 购演出票，单笔订单至多可享20%积分抵现。

【免息商城】

- 购买手机、家电、数码产品等，积分至高抵现20%，更享至高24期免息。

【刚需充值】

- 手机充值，单笔订单至多可享10%积分抵现。
- 生活缴费，单笔订单至多可享10%积分抵现。
- 【舌尖美味】
- 点外卖，单笔订单至多可享20%积分抵现。
- 【出行必备】
- 一键加油，单笔订单至多可享20%积分抵现。
- 汽车充电，单笔订单至多可享50%积分抵现。
- 打车，单笔订单至多可享

50%积分抵现。

- 骑行，单笔订单至多可享90%积分抵现。
- 岁末狂欢享豪礼
- 消费达标，有机会得千元双重豪礼!消费累计参与“王者之战”活动，有机会获至高1000元刷卡金:单笔消费满68元参与“好运来临”活动，有机会抽1000元刷卡金及多种好礼。
- “买单吧”订门票，至高立减20元
- 9月28日-12月31日，“买单吧”订门票有机会享满额立减优惠，再享20%积分抵现，巨划算!



凝心聚力 “邮”你同行

精准扶持，助零部件企业扎根生长

为助力新员工快速融入邮银大家庭，近日邮储银行平湖市支行举行“凝心聚力，‘邮’你同行”主题迎新活动。

介绍与分享，其中讲述了支行的企业文化与发展历程，阐述了工会作为“职工之家”的职能与关怀。

特意为大家准备了精心制作的入职礼包，承载着支行对每一位新成员细致入微的关怀与期许，让新同事们实实在在地感受到“大家庭”的温暖。

“以前租厂房，订单不敢接太多。现在有了自己的土地和厂房，更能放开手脚干了!”曹桥街道一工业科技公司负责人感慨地说。这家专注于通用零部件制造的企业，从多年租赁厂房的“漂泊者”，成长为拥有15亩工业用地的“扎根者”，其背后离不开平湖工银村镇银行的精准金融扶持。

针对该通用零部件制造企业“轻资产、重周转、有订单、缺抵押”的特点，该行第一时间给企业新增授信300万元流动资金贷款，担保方式为信用，并给予利率优惠，仅用3天时间就完成了从资料审核、额度测算到300万元流动资金贷款发放的全流程。

村镇银行表示，将进一步优化金融信贷产品，让更多的高新技术企业通过金融扶持，实现从“漂泊经营”到“扎根生长”的转变。（张叶萍）



金融暖生活 镜头映服务

存款保险宣传活动形式多样

近日，湖州银行嘉兴分行开展了“金融暖生活，镜头映服务”主题活动，旨在通过拍摄短视频展现湖州银行日常工作、服务客群、产品触达、金融知识普及等方面内容，用镜头捕捉服务细节，用画面传递金融温情。

力打磨剧本，反复排练，优化表演细节与镜头，制作小视频。在存款故事的情景演绎中，邀请老客户当主角，从阿姨年轻时规划的第一笔湖行储蓄开始，到后来的陆陆续续多次储蓄，再到社区上门服务阿姨和她身边的邻里，让观众直观感受金融服务融入生活的点点滴滴。产品科普类视频跳出传统宣讲模式，通过在一位老人来银行办理业务的过程中穿

插讲解实用知识点，将金融概念转化为易懂的生活常识，兼具专业性与趣味性，有效增进了群众的理解。

为进一步提升公众的金融安全意识，近日嘉兴银行平湖滨海支行组织开展了存款保险主题宣传活动。

活动中，滨海支行工作人员通过发放宣传折页和现场讲解的方式，向客户普及存款保险的基本知识，重点解读保障范围、最高偿付限额等内容，帮助群众更好地理解制度内涵。同时，结合当前多发的电信诈骗、非法集资等风险案例，同步开展反诈宣传，提醒客户增强风险识别能力，守护好自身财产安全。活动注重增强客户参与感，提升宣传实效，许多老年客户纷纷表示，这样的讲解通俗易懂，心里也更踏实了。

态化开展金融知识普及活动，不断延伸服务触角，切实履行金融机构社会责任，为构建安全、健康、和谐的金融环境贡献力量。

