

## YAOWEN

## “篮球热”席卷平湖

## 全民运动正当时

起了熊熊的篮球之火。在“篮球运动小镇”新仓镇，篮球文化早已深入人心。

新仓镇秦沙村是职业篮球运动员林书豪外婆的故乡，篮球渐成全民热爱，气氛火热。近日，浙江冠豪新材料有限公司在新仓1955文体中心举办企业三人篮球赛，员工们在球场上挥洒汗水。

“回防！”“盯住人！”……浙江冠豪新材料有限公司华东生产部经理李阳田是现场的球员之一，他在球场上目光如炬，一个箭步抢断对手传球，转身快速运球推进，后撤步跳投，空心入网，场边顿时响起同事们的欢呼声。“在公司生产时要精准到毫米，投篮也得这个标准！”李阳田说。

“我们企业扎根在新仓镇工业园区，深受当地篮球文化的感染。”浙江冠豪新材料有限公司市场业务经理闫尧说，篮球早已成为他们企业文化不可分割的一部分，今年恰逢“浙BA”如火

如荼进行，他们特意将赛事与“浙BA”同步，让员工感受更高层次的篮球激情。不仅如此，今年他们还推出了转圈投篮挑战，让一些不擅长打篮球的员工也能在趣味挑战中感受篮球运动的魅力。

从篮球到“多球”，热潮不断外溢。“浙BA”的火爆不仅带动了篮球运动，还催生了“篮球+”效应，足球等其他球类运动也迎来新热度。

昨天晚上，在市职业中专的笼式足球场上，业余足球队的对抗训练热火朝天。市职业中专计算机教师丁春林正带着他的业余足球队进行对抗训练，汗水浸透了队服，但每个人的脸上都洋溢着兴奋的笑容。这支由20多名成员组成的队伍，在“浙BA”的带动下，正焕发着前所未有的活力。

“我们一直都是雷打不动地每周练。”丁春林一边擦拭汗水一边对记者说，他们以前的足球赛更偏向娱乐性，最近受“浙

BA”赛制启发，球队开始尝试更具竞技性的足球比赛模式，安排了轮换阵容等环节，每场比赛后还会进行复盘。

丁春林还建起了微信群，分享“浙BA”的精彩集锦。“篮球和足球虽然不同，但竞技体育的精神是相通的。”丁春林说，“篮球联赛的氛围感染了我们，现在踢球也更有激情了。”

在平湖，像丁春林这样的运动爱好者不在少数。“浙BA”不仅是一场篮球赛事，更像是一把点燃全民健身热情的火炬。从篮球到足球，再到羽毛球、乒乓球、气排球等，这股运动热潮正在平湖的每个角落蔓延。校园场馆、社区活动中心等地处处可见挥汗如雨的身影，各运动场馆的预约场次日日“爆满”。

随着“浙BA”影响力的扩大，我市也正催生更多的运动可能。运动正融入生活，健康正成为习惯，掀起这个夏日的澎湃激情。

## “官方带娃”补位公共服务

■谢付良

从镇街道到村社区，从学校到单位……近期，我市各地纷纷推出暑期爱心托管服务，“官方带娃”不仅为家长解决了孩子的“看护难”，更为孩子提供了安全、有益、充实的假期环境，让孩子在丰富多彩的活动中收获知识与快乐。

“官方带娃”，是公共服务主动补位的积极尝试。每逢假期，“孩子谁来带”成为不少家长最头疼的问题，尤其对外卖员、快递小哥、网约车司机等新就业群体来说，每天在城市里走街串巷、奔波忙碌，无暇抽出太多时间陪伴暑期的孩子。“官方带娃”精准地击中了这一点，解决了许多双职工家庭和灵活就业群体的后顾之忧，获得了各方好评。

事实上在平湖，“官方带娃”并不是一件新鲜事。这些年来，我市各地将举办公益暑托班作为一项民生实事，发挥学校、工会、共青团、妇联和用人单位的作用，推出了孩子家门口的暑托班。除了开设书法、舞蹈、声乐等公益课程，实行“托”“管”“教”结合外，还组织孩子去博物馆、红色革命圣地参观研学，接受非遗文化和爱国主义教育。这种“安全托管+素质提升”模式，既解决了家长的后顾之忧，也为孩子们提供了一个全面发展的平台。

不过，“官方带娃”在实施过程中也暴露出了如师资力量不稳定、服务覆盖面不够广泛、可持续性存疑等问题。要让“官方带娃”走得更远、更稳，真正把这件好事办到群众心坎上，不能仅靠政府“单打独斗”，更需企业、社区、学校等多元主体协同发力。比如解决好人员配备问题，需要各地进一步加强与学校、企业、社会组织的合作，引入更多优质资源。教育部门要在保障教师权益的前提下，鼓励教师自愿参与暑托班工作，并给予相应的补贴和奖励，为暑托班提供教学指导和课程支持。比如资源投入与服务质量的确保。可持续的经费投入是保障服务安全的基础。政府应拓宽资金来源渠道，鼓励企业、社会组织捐赠或参与投资。此外，还要建立严格的安全管理制度，切实解决更多家庭的后顾之忧。同时，积极挖掘社区内的闲置资源，如文化礼堂等，为暑托班提供场地支持，让“官方带娃”服务覆盖更多群体。

暑期“官方带娃”，是政府补齐公共服务的主动担当，对于解决民生需求、推进教育公平等，都具有不可忽视的重要作用。要真正把这件实事办到群众心坎上，还需汇聚更多力量、集聚各方才智，形成教育合力，进一步探索爱心托管服务机制，实现爱心托管服务的常态化、长效化。



## “开店一件事”省心又省力

■记者 张宇青 通讯员 杨清扬

本报讯 “多亏了你们的指导，我的店才能这么快开业！”近日，市区新开业商铺店主王先生握着市综合执法队直属中队队员的手连连道谢。而这一商铺顺利开业的背后，得益于直属中队创新推出的“开店一件事”服务小队。

“原本以为要来回跑腿，没想到几天就能开业，这效率太给力了。”王先生感慨道，开业前他已做好“耗时一个月”的心理准备，但让他惊喜的是，直属中队通过日常巡查获悉其开店意向后，主动上门服务，一次性告知开店相关注意事项，并全程指导材料准备，帮助他快速办妥相关手续。

据悉，为持续优化营商环境，市综合执法队直属中队近日创新成立“开店一件事”服务小队，通过提前介入、联动社区等方式，将执法关口前移。执法队员在商户装修阶段就主动对接，同时协调相关部门简化流程，实现“一次告知、全程帮办”。“我们的目标是变‘被动管理’为‘主动服务’。”市综合执法队直属中队副队长李燕说，截至目前，服务小队已累计帮助30余家商户高效开业。

“针对商户开业后会涉及到的多个行政检查事项，我们还进行了‘一件事’集成，实现‘进一次门、查多项事、一次到位’，让商户能专心经营。”李燕说。

## 土地流转“转”出新生机

(上接1版)

“2009年5月，为动员村民将土地承包经营权流转给村里，在村民代表大会通过后，我们几名村干部每天晚上都去农民家里宣传，告诉村民土地流转的政策和好处，很多村民听完马上就签了协议。”时任新埭镇姚浜村村委主任张保法回忆起那段时光感慨万分。协议签好后，还要测量全村土地面积，画好地图，那段时间张保法和他的同事从早到晚一直在田间工作。

姚浜村进一步深化了土地流转模式。“排摸全村土地情况后，我们按照土地质量，划分了7个标段，通过招投标，把土地承包给大农户。光是签合同，就签了4份，不管是农民还是大农户都有保障。”张保法说。直至今日，这些合同效力仍然存在，土地流转也成为整合乡村资源、提升村集体经济、助推乡村振兴的一项举措。

【延伸阅读】从“耕者有其田”到“耕者擅其田”，土地流转模式打破了传统“一租了之”的局限，农民除获得土地流转租金外，部分还享有“二次分配金+老年人补助金”等多重收入，真正实现农民收入与土地效益同步增长。截至去年年底，全市土地委托流转率83%，农户二次分配金额达501万元。

家住新仓镇芦湾村的村民王甫龙在上个月拿到了600元二次分红款，今年他把6亩多土地流转给村里，得到了每亩675元流转费，这次又收到了二次分红，共拿到5000多元。王甫龙直言“日子越来越有盼头了”。还有些村民将土地流转后，通过在承包土地的企业里兼职，增加收入。

农民从“面朝黄土”转向“多元增收”，增效的背后，是产业升级、机制创新等因素的助力。“我们支持农户自愿将土地经营权委托村集体统一流转，通过综合评定竞标主体、‘亩均论英雄’等机制，建立村集体、承包方、经营方三方利益平衡机制，并结合高标准农田建设等，推动土地流转，提升土地产出效益。”市农业农村局相关负责人说。

■记者 张宇青 通讯员 夏晓蕾 陈明远

随着“浙BA”火热开赛，我市掀起了一股运动热潮。从大人到孩子，从市区到乡村，篮球正成为市民日常生活的新风尚。7月16日晚，我市取得“浙BA”开赛以来的首场胜利，更将这股运动热潮推向新高度。

从大到小：运动没有界限

“手腕发力，手指拨球，就像这样——”近日，在当湖街道沐阳社区南市大桥桥下的篮球场，记者看到，篮球培训班教练员边对孩子讲解投篮要领，边进行投篮示范。伴随着他的声音，篮球在空中划出完美抛物线，“唰”地一声空心入网。

培训班成员方俊希是第一次接触篮球，他学着教练的动作，跃跃欲试地模仿起来，屈膝、举球，指尖推动……在教练和同学的鼓励下，方俊希不断尝试，终于擦板入筐。“投篮靠的不是

蛮力，而是要用巧劲。”方俊希也兴奋地向记者分享了他学会的小技巧。

“有新的篮球场地，又赶上‘浙BA’的热潮，我们就联合社区顺势推出了暑期篮球公益培训班，短短一周就有30多名孩子报名。”任毅说，“希望篮球能成为他们终身的爱好。”

“浙BA”也让许多成年人重拾运动激情。钟康街道居民陆宇轩曾是高中校队成员，工作后打球机会减少，“浙BA”的开赛让他和朋友重新聚在一起。陆宇轩告诉记者，“浙BA”让他们重新燃起对篮球的热爱，现在他经常约着曾经的伙伴，带着各自的孩子一起打球，篮球成了朋友、亲子之间互动的新方式。“‘浙BA’就像一根纽带，又把把我们这些老球友聚在了一起。”陆宇轩说。

从城到乡：点燃全域活力

“浙BA”的热潮不仅席卷了城市，更在广袤的乡村土地上燃



## 金石有声 纸墨千年

昨天，在市图书馆参考阅览室，前来看展的市民络绎不绝。近期该馆将馆藏特色碑帖进行展出，汇聚了汉至清代书法珍品42件/套，涵盖法帖经典、名家碑刻、乡邦文献三大体系。

■摄影 王强

## 烈日下的坚守·换岗体验

## 在“大动脉”上守住安全底线

【体验记者】钱澄蓉

【体验岗位】管廊巡检员

昨天，最高气温直逼36℃，烈日炙烤着大地。中午时分，我见到了我的“半日师傅”——独山化工新材料产业园的管廊巡检员朱少华和李杰。

为了让我更好地体验这一岗位，两名巡检员首先拿出几张图纸，让我了解园区的管廊布局，并讲解了管廊的作用和巡检的意义。“化工管道通过管廊实现了科学布局，使气液物料得以在工厂与码头之间便捷高效传输，公共管廊是化工园区重要的公用配套工程，可以为管道提供保护、隔离和支撑作用。”朱少华为我解释道，巡检则是通过人力现场勘察，有效预防、发现及处理安全隐患问题。

一辆“小毛驴”、一套安全爬绳、一个安全帽、一部手机，就是巡检的全部装备。“这一趟时间不短，



■摄影 胡金良

如果吃不消要告诉我们。”出发前朱少华重点叮嘱了注意安全。

当站到管廊下，我才真正感受到什么是“吃不消”，规范化打造的园区内少有遮挡物，几乎没有“阴凉”的地方，阳光将人“抱个满怀”。我穿着运动鞋，脚底依旧

能感受到柏油马路传来的热气，偶有风吹来，都裹挟着地面的热量，让人无处闪躲。

我跟着朱少华两人，一起就管廊钢结构是否正常、螺丝螺母有没有松动、走道板有无生锈等一一查看。一边是持续袭来的

热浪，一边是一个不能漏的细节，我着实感到了什么叫“煎熬”。第一段管廊巡检尚未结束，汗水就沿着安全帽不断往下滴，后背的衣服开始逐渐浸湿。“你看这个位置，有点生锈了，但还没有发生鼓包，目前不需要维修。”朱少华指着一处管廊下侧的焊接处，告诉我这里需要后期多关注。第一段管廊不到1公里，大约步行了20分钟，我们观察到多处需要关注的地方。

管廊设施有的仅有一人高，有的则有十几米高，高处的管廊同样在巡检范围内。穿戴上安全爬绳，我尝试高处巡检，狭小的空间、烫手的爬梯，以及管廊高处极窄的巡检道，都让我感受到了这一技术工种的不易，汗水不知不觉湿透了衣服。

“任重道远”是李杰对工作的概括。除了检查管廊主体外，我

还顺带观察了管廊包裹的各条管道，如果发现“跑冒滴漏”等异常情况，我们也要通知归属的企业，要求及时维修。近3小时的巡检中，我见识了化学品管道的复杂，蒸汽管道的烫人。当遇到有人在管廊下躲太阳，我们还要上前一一劝离，事关安全，管道下方不允许人员逗留。“遇到不理解、不配合，我们得苦口婆心劝上好。”朱少华说，11年的巡检工作，也“迫使”他们两个理工生，学了不少劝人的本事。

【记者手记】9公里左右的管廊是产业园的大动脉，上下各一次、365天每天如此的巡检模式，无疑是给产业园上了一把安心锁。“任何安全事故都是可以预防的”，这句话背后也蕴含着巡检员的辛勤努力和巡检工作的复杂性。顶烈日、战高温，管廊巡检员成为助力地方发展的“安心力量”。

## 小平农家乐里的致富经

## 用双手“创”出美好生活

■记者 胡佳英 通讯员 曹金凤

本报讯 昨天一大早，今年60岁的钟康街道钟康村八寺桥小区居民苏金珍像往常一样，开着电瓶车来到村里的小平农家乐上班。苏金珍已在小平农家乐工作了十多年，不过她感觉今年夏天有些“不一样”：按道理是淡季的时节，却忙得不可开交。

苏金珍的感觉，不是空穴来风，而是有实打实的营收数据作为支撑。今年上半年，小平农家乐营收突破400万元，比去年同期增长15%以上，今年全年预计比去年多营收100多万元。就拿本月来说，小平农家乐平均一天要接待20多桌客户。昨天是工

作日，小平农家乐就接待了十五六桌。“老板，这个周日晚上，我预订两桌，我家孙女周岁。”采访的间隙，小平农家乐负责人李小平的手机不时响起，打来的都是找他订位子的客户，这其中既有老客户，也有别人介绍过来的新客户。

“老实干、好好干，才能越干越好。”李小平道出了自己的经营策略，这也是他为人处世的原则。李小平，是我市一名三峡移民。2001年，他们一家响应政府号召，从重庆移民到平湖，定居在钟康村。“来到平湖，我就下定决心在这里安家落户。”李小平说，平湖是沿海地带，发展前景好，他要在这里奔一个前程。进过服装厂、开过火锅店，头脑灵活的李小平，逐渐在钟康村扎

了根、安了身。李小平本就是厨师出身，他自己也喜欢捣鼓吃的，嗅到美丽乡村的商机之后，2019年9月，他在自己家开出了“小平农家乐”，成为钟康村北庄浜自然村落的第三家农家乐。

今年是“小平农家乐”开业的第七个年头，但李小平从来没有忘记这些年钟康街道、钟康村在他创业这件事上给予的帮助。在创业初期，钟康村村干部就现场指导李小平将农房改造成农家乐。后来，钟康村更是开展道路、停车场建设等工作，为当地农家乐“吆喝”，李小平也从中受益良多。北庄浜自然村落的水越来越清、环境越来越美，小平农家乐的生意也越来越火。为了抓住食客的“胃”，近些年李小平一直在研

究菜品创新。就拿鳊鱼来说，常见的烹饪方式主要是清蒸或红烧，但李小平通过改良将其与明虾、野生黄鳝、老豆腐等食材一起烹煮，“煮”出了特别的鲜味，也“煮”出了知名度。如今，小平农家乐的臭鳊鱼、铁锅炖鹅、土鸡汤等，都是主打的明星菜，食客们常吃不厌。

开业许久，小平农家乐逐步步入正轨。今年，令李小平高兴的事还有，儿子李港与人合伙创业更是有了一定的创业成效：创业首月分到利润1万多元，次月3万多元。虽然刚起步，但李小平说他儿子学习数控相关专业五年，有扎实的基础，他相信儿子也能和他一样在平湖“创”出一条路。

自己的农家乐生意不错，儿

子的事业正在起步，李小平坦言现在实现了当初的诺言，他们一家已经在平湖安家落户。“我也希望，我的老乡们能像我一样在平湖靠劳动致富、靠发展致富。”李小平说，他经常和老乡们讲自己创业的故事，分享创业经历，也成了大家的“就业顾问”。

李小平的幸福生活，源于平湖这块土地，如今的他也在反哺平湖：农家乐招聘长工、短工10多人，像苏金珍这样的本地村民实现家门口就业，每月有一笔不菲的收入；助力钟康村开展关心关爱工作，前不久，他刚给村里的两户低收入家庭每户送去了500元……

李小平的故事，是三峡移民在平创业创新的故事，而这个故事还在继续。