

平湖农商银行聚焦支农支小目标定位,持续创新金融服务举措,精准对接乡村多元化发展需求,聚力助推乡村全面振兴——

“贷”动产业兴旺 “惠”出共富画卷

■记者 杨思慧 通讯员 金凤丽

簇簇蘑菇破土而出,根根芦笋鲜嫩翠绿,颗颗冬桃硕大饱满……行走于金平湖乡村,处处呈现着特色农产品丰收的场景。

以金融“活水”润泽实体经济,用产业发展描绘精彩图景。近年来,平湖农商银行坚定支农支小目标定位,不断擦亮“乡村振兴主办银行”金名片。该行聚焦特色产业发

涵养共富沃土 念好“土字经”

入冬后,正是吃芦笋的好时节。在位于新埭镇牌楼村的缘绿生态农业科技园千亩芦笋种植基地里,笋农们已经沿着垄沟开始了一天的采收,一根根鲜嫩的芦笋整齐地摆放在筐筐里,准备包装后送上收购车。然而在20年前,刚刚建立的生态农业科技园还是只有面积17亩的试验田。

“20年前芦笋刚进入人们视野,我便看准了芦笋种植的市场前景,随着种植规模的不断扩大,也面临着前所未有的经营压力。但正是平湖农商银行主动伸出援手,及时向我们发放贷款,解决了我们资金周转的困扰。”该生态农业科技园相关负责人望着

企业不断发展,村民跟着受益。随着该生态农业科技园共富田园的创立,其最新研发的“特利龙芦笋新品种高产栽培与示范”项目得到不断推广。通过新品种的

更替、技术模式创新等手段,实现每亩增收3000元,为当地村民提供了40多个岗位,人均年增收3万元-4万元,在持续带动周边农民共同致富的同时,助推了我市芦笋产业的蓬勃发展。

搭好金融“服务桥”,同擎乡村“共富卷”。今年,农商银行围绕生态农业科技园之类的农业龙头企业以及农村新型农业、新型经营主体,持续加大信贷投入、优化服务流程,以有力的金融支持助力惠民利农、就业兴业、增收致富。“我们通过深化无还本续贷机制,开展‘连续贷、灵活贷机制提升’专项行动,全面推广‘续贷通’产品,降低无还本续贷产品使用门槛,优化信贷审批流程,着力解决农业企业‘融资难、融资烦、融资贵’问题。”农商银行相关负责人介绍说。至今年10月末,该行企业“连续贷+灵活贷”机制贷款占比达96.45%。



引聚金融“活水” 打好“特色牌”

走进我市洁云食用菌专业合作社,只见菇棚林立、菌香四溢,宽敞整齐的菇床上,一朵朵菌菇在恒温恒湿的适宜环境中,正吸收着足够的有机养分,伸直了茎秆舒展着“身体”,“撑”起了一把把“小伞”。“现在通过智能温控菇棚生产菌菇的模式,能够有效减少病虫害的发生,保证了食用菌的品质,相比传统种植,大大提高了土地利用率。”该食用菌专业合作社负责人脸上洋溢着丰收的喜悦。

特色产业好“丰”景的背后,是金融“活水”的充足滋润。在探索产业转型升

级的进程中,该食用菌专业合作社谋划在智能温控菇棚的升级改造、日常维护等方面持续加大投资力度,但急需资金支持。获悉这一情况后,农商银行积极上门对接,详细了解经营主体发展状况、发展前景、融资需求等,为其“量身定制”金融服务方案,及时提供200万元“新农贷”,并给

予利率和担保手续费率双优惠。在农商银行的金融支持下,小菌菇撑起“致富伞”,智能化大棚上演产业增收“新故事”。近年来,该食用菌专业合作社持续创新摸索适合本地种植的技术模式,成功种植了羊肚菌、赤松茸等高经济价值的食用菌品种,提升土特产竞争力,提高农产品附加值。并积极向周边村民推广种植技术和种源,带动周边农户致富。目前,合作社年销售食用菌及新鲜蔬菜400多吨,年产值达850万元。

近年来,农商银行以“特色”为突破点,以“精准”为着力点,以“一产业一方案”为思路,精准对接农村特色产业发展需求,将金融服务与农业生产特色场景相结合,持续创新产品与服务。先后推出了“粮农贷”“新农贷”“农创贷”等以农业设备制造、农产品专利权、农产品品牌等各类农业科技、经营成果交易价值为抵质押基础的信用贷款产品。同时,通过加强与浙江省农业融资担保有限公司合作,加大对农村成果推广主体的金融支持;设立风险补偿基金、优惠担保费率、实行财政贴息等一系列政策,为全面推进乡村振兴提供强有力的金融支撑。至今年10月末,该行“新农贷”余额达1.25亿元。

助力农创筑梦 做强“产业链”

全智能化种植,各类数字化设备散布在田间地头;用手机简单操作,含有化肥的灌溉水肥就精准输送到果树根部的土壤;打开集成平台,每片农田被实时“监控”……位于林埭镇的妙农家庭农场,记者看到,依托现代物联网设施,配备水肥一体化滴灌、自动喷淋、温控排风、降温设施等先进系统,农场主通过PC端和手机端远



程操控,便可实现大棚内温度、湿度等智能化监控,化肥农药投入精准化管控。

用“新科技”量化农业,既节省了人工,又提高了农产品品质。但农产品种出来只是第一步,关键是要卖出去。“多亏了农商银行对‘农创客’群体的鼎力支持,帮助我们渡过了难关,实现了创业的梦想。”该农场负责人激动地说。原来,在创业初期,该农场负责人坚持以“新视野”定义农业,计划打造集绿色农业、智慧农业、农旅融合一体的生产基地,并建立起土特产“有机栽培+智能管理+农旅观光+实地采摘+直播带货+线上配送”的全产业链运营模式,但面临资金投入大、销售渠道窄、货款回笼慢等诸多难题。

农商银行客户经理在走访中了解到这一情况后,不仅第一时间为其发放了“农创客”创业贴息贷款50万元,还为其申请全额贴息,大大降低了企业的融资成本。如今,该农场年接待采摘游客超5万人次,年营业额超600万元,带动周边农户从全产业链各环节分享更多的增值收益。

从智慧农业到绿色加工,从电商平台到乡村旅游……一个个“农创客”在农业农村领域扎根创业、勇于创新,不仅拓宽了农民增收渠道,更促进了农业产业链的延伸与升级。农商银行聚焦“农创客”培育发展,联合市农业农村局创新打造“农创客”“1+3”金融服务机制,就“农创客”贷款准入、授信、利率、担保方式等达成共识,让“农创客”享受到“足额、便捷、优惠”的差异化普惠金融服务。至今年10月末,对接名单内“农创客”420人,用信余额2.87亿元。

农商资讯

职业素养培训 提升员工综合素质

■通讯员 周秋霞

为进一步提高新员工的职业素养,帮助他们加速转换角色、适应岗位工作,近日平湖农商银行开展了新员工行为规范与职业素养专项提升培训。

培训涵盖职业角色转换、职业素养修炼、生涯规划解析、职场综合能力等方面,旨在全面提升新员工的综合能力。职业角色转换培训环节,通过小组交流、组间互动、答疑解惑,引导新员工树立正确的服务意识、规矩意识、职业观念。职业素养修炼培训环节,围绕“什么是职业化”,引导新员工如何调节情绪,保持阳光心态、快乐工作。生涯规划解析培训环节,介绍职业生涯规划的期限、内容和作用,强调生涯规划的重要性,帮助新员工更好地成长。职场综合能力培训环节,通过案例方式,深入剖析有效沟通、情绪压力管理和情商管理等对工作开展的重要意义。

本次培训通过小组情景演练等方式,进一步加深了新员工对“职业化”的理解,也传授了很多实用的工作方法和技巧。农商银行表示,将持续强化新员工职业素养培训,不断提升员工的综合素质和专业水平。

加强走访对接 增强服务能力

■通讯员 蔡星露

为深入了解企业和客户的金融需求,进一步提升小微企业金融服务质效,近期平湖农商银行三港支行深入开展大走访活动,广泛获取信贷需求、拓宽服务渠道,持续提升综合金融服务能力。

“我们的目的不是直接达成业务,而是通过走访与客户建立联系,扩大自身的知名度,让客户能在有需要的时候想起我们。”三港支行客户经理这样表示。在走访过程中,客户经理深度对接辖内个体工商户、中小微企业,通过唠家常、吐心声、谈合作,了解不同行业的特点,获悉客户的经营情况,并针对有融资需求的客户,主动分发宣传资料,详细介绍该行的金融产品和服务。

“我们之前从没有贷过款,对贷款一直抱着谨慎的态度。但是客户经理的多次热情上门走访和周到贴心的服务,让我感受到了农商银行的诚意和用心。”得知贷款申请成功后,从事建材生意的洪先生赞不绝口。原来,三港支行的客户经理在走访沿街商户时,得知一商户老板的妹夫做建材生意目前急需一笔周转资金。于是,客户经理便向商户老板介绍了相应的信用贷款产品,并详细描述该行产品的特色优势。在商户老板的介绍下,客户经理主动上门拜访其妹夫洪先生,了解到洪先生从事建材生意已有2年的时间,但由于最近房市不景气,装修公司回款较慢,导致资金链紧张。在多次的走访沟通之后,仅用两天的时间便为洪先生成功发放了一笔贷款。

走访过程也是信息交互、理念交流、情感交融的过程。接下来,三港支行还将继续加大走访力度,持续深化与客户的互动合作,推动走访工作走深走实,为客户提供更加优质、高效的金融服务。

反诈宣传进校园 筑牢安全“防护墙”

■通讯员 吴贤娟

近日,平湖农商银行当湖支行的反诈宣传员来到市职业中专开展防骗宣传活动,引导学生进一步增强防范意识。

活动现场,反诈宣传员通过发放宣传手册、讲解案例等多种形式,向学生们宣讲了各类诈骗的常见手段和特点,详细介绍了二维码诈骗、点赞诈骗、刷单诈骗等诈骗方式的特征。除此之外,反诈宣传员还针对如何辨别真假网络信息、接到诈骗电话后如何应对等问题,向同学们传授了一些实用的防范技巧,提醒大家在接到陌生电话或短信时,要保持冷静,不要轻信对方;不要随意透露个人信息;遇到可疑情况要及时报警。

通过此次宣传活动,同学们受益匪浅,纷纷表示对反诈知识有了更加深入的了解,也学会了如何识别和防范这些诈骗手段。

“技能共富贷” 拓宽技能人才融资路径

■通讯员 金舟

“没想到凭借技能也能贷款,真是让我实打实享受到了人才福利!”近日,在平湖经济技术开发区德企工作多年的“90后”蓝领朱师傅,通过平湖农商银行的“技能共富贷”专项信贷,仅用2天时间便成功获得了10余万元的贷款资金。

技能是财富,也可以创造价值。如何将看不见、摸不着的技能转化为可量化的金融价值,是金融服务技能人才必须破解的课题。为此,农商银行积极探索创新,推出了专项金融产品——“技能共富贷”,重点支持辖内经市人社局、市总工会认定的技能人才、劳模、工匠、星级技能型人才,以强劲有力的金融力量,助力技能人才创新创业,弘扬工匠精神,赋能共同富裕。

农商银行表示,将持续为技能人才提供高质量的金融服务,以更实举措、更优服务推动技能型人才成长和技能型企业发展,全力推进以人为核心的全方位普惠金融。

述职亮佳绩 踔厉启新程

为全面加强“三支队伍”建设,打造高素质干部队伍,近日平湖农商银行召开2024年中层助理述职大会。会上,19名中层助理围绕“做强优势、做亮特色、做精管理、做大空间、做实风控”实践路径,立足本职岗位,通过举事例、亮举措、谈思路等方式逐一进行述职,客观分析存在的不足,表达砥砺奋进的决心和信心。 ■摄影 崔巍

立足主责主业 深耕本土市场 农商银行多措并举服务实体经济发展

■通讯员 金凤丽

今年以来,平湖农商银行聚焦高质量发展,立足主责主业,深耕本土市场,推动各项业务实现质的有效提升和量的合理增长。至10月末,各项存款余额491.92亿元,比年初增加9.76亿元;各项贷款余额371.89亿元,比年初增加18.91亿元。

助力乡村振兴见真章

深化家庭农场、农民专业合作社、“农创客”等新型农业经营主体金融服务体系,支持“新农人”、农业高新技术产业

发展。至10月末,涉农贷款余额336.16亿元。助力农村数字化改革,至10月末,通过“浙里基财智控应用”系统完成预算内资金支付53.3亿元,“浙里基财”子应用“一键直达”共计发放补助资金超2.3亿元,在嘉兴五县(市)两区排名第二,实现村级基本账户100%全覆盖。

服务民营小微显成效

推出“长三角融汇贷”“小微成长贷”,至10月末小微企业贷款余额240.66亿元,比年初增加14.24亿元。强化小微企业首贷户精准培育,1-10月累计拓展

首贷户290户、首贷金额7.44亿元。加强对“个转企”企业的信贷支持力度,至10月末民营企业贷款余额255.74亿元,较年初增加16.80亿元。以小微企业、制造业、“专精特新”、科创企业、绿色产业、小微园区等为重点投放领域,建立小微企业贷款利率定价长效机制,鼓励企业申请中期流贷,至10月末制造业贷款余额146.56亿元,较年初增加5.94亿元。

深化普惠金融求突破

深耕普惠走访,至10月末已走访企业6443户、用信2209户,发放新客贷款

7.88亿元。打造两家普惠金融特色支行,建立小微客户经理培养机制,加强“一人一表”过程管理,重点深耕大中型银行未触达的“小小微”市场。成立5个月来,累计走访触达18244户,授信344户、用信299户,新增贷款4142万元。发布“技能共富贷”系列贷款,加大对全市技能人才、技能创富型企业的金融支持力度,至10月末技能人才授信9279户、30.45亿元,用信3375户、6.34亿元。持续推进专业市场融资破难专项行动,创新产品“嘉个贷”,至10月末走访商户6720户,个体工商户贷款余额净增1.31亿元。

农商银行深入践行“金融为民”

着力提升民生优享服务保障水平

■通讯员 金凤丽

平湖农商银行深入践行“金融为民”理念,延伸服务范围、下沉服务重心、优化金融服务,持续提升民生优享服务保障水平。至今年10月末,累计办理相关医保事项7000余件;“两费”缴费金额占全市总量的95%,惠及16.76万市民。

金融提升养老水平。出台“老年友好型银行建设”三年行动计划,推进8个老干部局“银色家园”阵地、30个“社银合作”网

点及38个“幸福医保驿站”落地,持续深化政务“一网通办”、医银合作、社银合作,推广医保一次性补缴业务、社保卡发卡换卡及养老待遇改签等业务。推进以三代卡为载体的爱心卡应用场景。至今年10月末,老年客群爱心卡覆盖率77.94%,共办理医保一次性补缴业务3032笔,社保卡养老待遇归行客户数14.57万户,待遇归行金额28.22亿元,待遇归行市场份额71.79%。

金融提振消费信心。拓展丰收腾讯

超V卡,推广信用卡展业管家平台,深耕本行“平和生活”信用卡系统活动。至今年10月末,信用卡激活卡均消费额1.73万元,同比上升5.5%。完善丰收定制理财产品体系,上线对公理财产品,上架现金管理类、定开类、持有期类、封闭式产品等各类理财产品,实现理财业务收入1467.22万元。

金融促进民生优享。加快网点转型步伐,完成对曹桥支行、当湖支行营业部等10余个网点的改造,进一步丰