



开展廉洁文化书法公益活动

新春佳节来临之际,为弘扬中华优秀传统文化,营造欢乐吉祥、风清气正的浓厚节日氛围,农行平湖市支行在各网点开展了“金龙送福,廉进万家”书法公益活动。

本次活动积极组织和动员书法爱好者深入一线,为基层职工群众、劳模工匠现场创作体现中华优秀传统文化的春联和“福”字,用春联作为廉洁文化载体,通过写春联、送春联传清廉,在洋溢

喜庆气氛的同时,也在潜移默化间传递清风廉洁理念,让年味带“廉”,“廉”味更浓。

“一身正气辞旧岁,两袖清风迎新春”,活动现场,老师们一字排开,展开画毡,挥毫泼墨,激情书写,将浓浓“廉”味融入到一笔一画当中。一副副富含道德家风、时代精神等廉洁寓意的春联,一个个“福”字和“廉”字跃然纸上,吸引了不少居民、客户前来排队领取寓意吉祥的春“廉”礼物。

倡廉于有形,润物于无声。下阶段,支行将常态化开展廉洁文化建设活动,丰富职工群众精神文化生活,营造崇廉洁、向善向上的良好氛围。



征信知识宣传活动形式多样

为有效提升群众的征信知识素养和诚实守信意识,构建征信业现代化高质量发展的良好信用氛围,建行平湖支行开展了征信宣传活动。

支行在大厅内摆放征信知识宣传资料,方便客户阅览。在活动中,还向客户发放宣传折页、介绍征信相关知识,包括征信在哪里查询、个人应该采取哪些措施防范自身信息泄露等知

识,从而加深客户对征信的理解。

网点宣传小分队外出宣传,队员们向商铺以及周边居民进行征信知识的现场讲解与解惑,使更多客户了解到了征信的含义,以及征信作为经济身份的重要性。

通过此次征信宣传活动,使社会公众更加重视信用记录,关注信用报告,行使好自己的信息

知情权。同时,通过征信宣传活动的开展,进一步引导公众树立诚信理念、争做诚实守信典范,为营造良好的信用环境、推进信用体系建设奠定良好基础。

支行表示,将继续深入开展各类金融知识宣传活动,加大对广大群众的金融知识宣传力度,把普及金融知识作为日常工作常抓不懈,切实履行好社会责任。(徐俊豪)



买年货 “惠”分期

◎怎么分期支付? 如何还款?

支持分期支付的商品在平台支付页面均有提示;根据页面提示选择【分期支付】即可;分期支付的消费会按期计入您后续的信用卡账单中。

◎满减活动分期利息怎么算?

分期购买商品时满足满减条件支付金额,即享立减;部分商品支持免息分期,无需支付利息。具体满减金额及分期利息以购买页面展示为准。

◎都有哪些分期产品推荐?

- 1.总账分期:分期有特权,额度满满满(适用未还款账单金额较高,信用卡额度告急的你)。
- ①满300元即可分期,最长48个月慢慢还。
- ②特邀客户专享:分期时打开权益开关,立享恢复额度权益,额度一键拉满。近似年化利率(单利):4.84%~18.21%。
- 办理流程:“买单吧”APP-分期。
- 2.好享贷:额度有备用,消

费随心用(适用担心额度不够,但又不确定有消费需求的你)。- ①最高30万元专享额度,不占信用卡循环额度。
- ②不使用不收费,备用消费无顾虑。近似年化利率(单利):4.84%~18.11%。
- 办理流程:“买单吧”APP-好享贷。

产品特邀专享,具体额度及利率以交通银行审批结果为准。更多产品可登录“买单吧”APP或拨打客服热线了解。



个人储蓄存款余额突破 15 亿元

截至今年1月8日,平湖工银村镇银行个人储蓄存款余额达到15.02亿元,首次突破15亿元大关。在该行成立15周年的开年伊始,就传来储蓄存款突破15亿元的喜讯,是全年稳健经营可持续发展的必然。

近年来,村镇银行紧紧围绕“依托工行、支农支小、稳健经营”的理念,通过走出去、树口碑、“老带新”等一系列措施,扎实推动储蓄业务的飞速发展,储蓄存款余

额连续多年保持8000万元以上的年增量。2023年,面对存款资源丰富、同业竞争加剧的市场形势,在行党委提出存款结构转型的工作要求后,全行上下积极贯彻落实各项工作部署,全年储蓄存款增量超4亿元,增幅达到41.9%,创历史新高。截至2023年年末,储蓄存款占全部存款占比达到三分之二,进一步突出了储蓄存款作为全行发展稳定器的作用。

步入2024年旺季,全行继续

拉高标杆,负重拼搏,抓住村镇银行成立15周年的发展契机,首次提出个人存款产品品牌——“幸福存”,进一步凸显了储蓄存款产品特性,精准定位目标客群,深入开展存款营销活动,2024年元旦当日即新增储蓄存款1400万元,为全年“开门红”吹响了成功的号角。至1月末,储蓄存款余额15.5亿元,较年初增加1.18亿元,2024年旺季首战告捷,为该行成立15周年献上了一份厚礼。(潘浩)



侨联系民生 嘉银展风采

近日,上海泽达进修学院、上海金山侨联等联合举行了一场“福龙迎新春”新春交流会。嘉兴银行平湖滨海支行员工应邀参加。

交流会上,与会人员围绕共同富裕、人才招引、为侨服务等方面进行了交流发言。大家畅所欲言,现场气氛温馨热烈。各地侨联还准备了文艺节目,用歌

声和掌声迎接新春佳节的到来,以舞姿和笑姿拥抱熠熠生辉的未来。滨海支行员工也参与其中,展现了嘉银人的风采。

通过此次活动,进一步增进了联动,加强了支行与各侨联组织的沟通和联系。滨海支行表示,下一步,将继续用好统战资源,互通金融需求、政策信息,立足同心为民、促进双方发展、助

力共同富裕。(屠承韬)



服务“专精特新” 助企稳健发展

近日,中国银行平湖支行为我市一机械公司投放纯信用贷款800万元,助力“专精特新”企业渡过难关。

该企业是一家专业从事型材机壳加工、型材散热片加工的科技型公司。企业无抵押物,产品销售账期较长,流动资金短缺。临近春节,企业急需一笔大额资金采购原料,以保证节后及时开工,按时完成订单。得知这一情况后,支行主动上门走访,针对企业在科技创新、扩大规模、拓展市

场中面临的难点、痛点深入进行研判,为企业推荐中行“科惠贷”产品,制订授信方案,批复1000万元的信用总量。在准备投放贷款时,企业股东出差在外,无法赶回签字。支行立即与当地中行网点联系,请求协助当面见证客户签署相关合同材料。最终,支行成功为企业投放800万元纯信用贷款,解了企业燃眉之急,前后用时不到6个工作日。“没想到我们遇到困难后,平湖中行能这么快给解决了,真的非常感谢!”企业

负责人对支行的高效服务连连称赞。

一直以来,支行坚持“一企一策、特事特办、急事急办”的原则,将金融“活水”持续浇灌科技型中小企业,通过数字赋能、产品创新、服务创新等举措,精准助力科技企业高质量发展。支行表示,下一步将继续紧抓金融服务,紧跟辖内“专精特新”中小微企业金融需求,提高金融服务精准度和便利度,促进“专精特新”企业高质量发展。



凝聚监督合力 抓实安全生产

近日,平湖农商银行纪委组织开展了系统内安全生产监督,对辖内多家支行、部室进行专项督查,防止出现安全生产“死角”“盲区”,以此推动扎实做好春节前后安全防范工作。

凝聚“及时性”监督合力,拧紧“安全阀”。行纪委及时督促召开安全会议,开展安全教育和演练。牵头相关责任科室组成安全督查小组,采取“四不两直”方式进行安全监督巡查,严

格执行“谁检查、谁签名、谁负责”,推动真查真改,压紧压实安全生产主体责任和职能部门监管责任,及时发现并督促消除风险隐患。

提升“实效性”监督举措,拧紧“责任阀”。行纪委针对老总部大楼进出外来人员较多、个别支行网点新装修缺漏监控设备等10余项问题,督促拟定整改清单,立查立改。对不能立即整改的,逐一制订整改计划,明确

整改责任,限时整改,并将整改落实情况纳入“回头看”督查范围。

发挥“嵌入式”监督优势,拧紧“合规阀”。行纪委将安全生产监督作为政治监督的一项重要内容,充分运用明察暗访、联合督查、下发纪律检查建议书等方式强化日常监督,对思想不重视、安全生产责任落实不到位,隐患排查搞形式、走过场等行为进行严肃问责。



加强反诈宣传,守护群众“钱袋子”

春节临近,邮储银行平湖市支行结合实际,多形式开展反诈防骗宣传。

支行积极利用网点阵地,做好对客户的反诈知识宣传。工作人员向客户发放宣传折页,集中宣讲防范诈骗知识。柜面人员严格落实转账业务的提醒工作,认真核实转账客户的情况,对转账客户主动询问汇款用途、收款人情况及关系等,主动提示风险,防范电信网络诈骗。同

时,通过开展“网沙”活动,用通俗易懂的语言剖析年末常见的诈骗手段,让客户深入了解金融诈骗特性,防止上当。同时,网点工作人员深入周边社区,向居民发放宣传资料并进行讲解,引导公众了解掌握电信网络诈骗防范措施、应对方法等。

邮储银行平湖市支行表示,将继续贯彻落实全省反诈工作会议精神,压实主体责任,增强紧迫感和重视度,提高反诈主动

性,守牢反诈防线,加强警银合作,共同守护好群众的“钱袋子”。



结合实际进行反假币知识宣传

春节临近,居民用钞量逐步增加。为进一步提高群众的假币鉴别能力和反假意识,提升全社会爱护人民币的意识和防范假币侵害的能力,湖州银行嘉兴平湖支行于近日开展了相关的宣传活动。

支行工作人员用专业的语言,向群众耐心讲解了新版100元人民币的防伪特点,并邀请客户观看反假鉴别教程。对于新版100元人民币,最利于公众识

别的,便是观察光变镂空开窗安全线和光彩光变数字,斜视观察时,由品红色变为绿色;透光观察时,安全线正反交替排列镂空文字“¥100”;票面正面中部的数字“100”,在垂直观察时以金色为主,平光观察时则以绿色为主,改变观察角度,可见到一条亮光带在数字上下滚动。

通过此次反假币宣传活动,进一步保护人民币持有人的合法权益,确保人民币的正常流

通,使广大群众了解和掌握真假币特征,提高假币防范意识。



用心用情服务 赢得客户信赖

近日,绍兴银行平湖支行客户经理纪彩芳接到一客户家人的电话:“我爸爸最近生病了腿脚不便,但他有笔资金指定要存到绍兴银行,想让你们协助抢下大额存单额度。”纪彩芳十分感动,立马带上牛奶和水果前往客户郭大伯家里看望,并详细介绍抢购大额存单的流程。客户当天转入大额资金做好抢购准备,并将年后收到的资金也进行提前存款预

约。两人的“双向奔赴”,让旁人也为他们的友谊感动。

纪彩芳与郭大伯的故事要从1994年说起。当时,纪彩芳还是一名其他行的柜员,通过热情和专业的服务赢得了客户郭大伯及其家人的认可。逢年过节的祝福、业务上的答疑解惑,30年间他们总是保持着频繁的沟通和联系。即使纪彩芳换了岗位甚至换了银行,只要她在哪

里,客户郭大伯总是把存款带到哪个银行,两人从银行工作人员与客户的关系升华到朋友关系。

真挚的付出总会换来暖心的回应。“用心服务,成就客户”不仅是一句口号,更是绍行人工作的真实写照,他们时刻牢记“客户至上”的服务理念,用更优质的服务去赢得每一位客户的信任,换来一场场温暖的“双向奔赴”。