

把新时代“新仓经验”写在大地上

——看新仓如何答好强村富民“考题”

■记者 李雨婷 林旭东 摄影 王 强 通讯员 郑凯欣



核心提示:新仓是一片创新和奋进的土地。1950年,成立了平湖第一家农村供销合作组织——新仓供销合作社后,便开全国供销社系统的先河,与农业生产合作社订立将农资供应和农产品收购相结合的合作合同,扶持推动农业生产。1955年,毛泽东同志作出“供销合作社和农业生产合作社订立结合合同一事,应当普遍推行”的重要批示。“新仓经验”便由此诞生。荣光一直激励着新仓勇毅前行。为农、助农、富农,新仓一直在路上。近年来,新仓镇创新发展“新仓经验”,深化“三位一体”改革,提档升级农业生产,聚焦聚力强村富民,全面推动乡村振兴,以强有力的发展成果持续焕发“新仓经验”历久弥新的魅力,全力呈现写在大地上的新时代“新仓经验”。

合作共富蔬菜岛



采访札记

强村富民之路走稳走远

■林旭东

强村富民,新仓一直是探索路上的先行者。从1950年成立的新仓供销合作社开全国供销社系统的先河,再到1955年毛泽东同志作出“新仓经验”的批示,强村富民的血脉始终在新仓这片大地上传承流淌。细看今年新仓镇强村富民工作上取得的成就,村集体不断壮大,去年全镇8个村中有3个村的村集体收入进入全市十强,“千万村”不再是遥不可及的梦想,而是新仓镇各村切切实实努力奋斗的目标。新时代强村富民之路怎么走?新仓镇用实际行动给出了自己的答案。紧抓“新仓经验”的精神内核,用正确的理论指导让新仓在强村富民的大道上快步前行。“新仓经验”激励着一代又一代新仓人将汗水挥洒在这片大地上。“合作”“创新”等“新仓经验”的精神内涵也在时代的洗涤下历久弥新。在新时代下,新仓又将“新仓经验”与“地瓜经济”相结合,探索农业在品种、技术、模式等方面的输出,加大项目招引,在强健村集体经济的同时将新仓的农业产业资源辐射到其他地方,将“地瓜”藤蔓不断延伸,持续性地带动强村富民。村书记化身“招商员”,主动领办“强村项目”是新仓镇强村富民路上的一大闪光点。项目的发展是村集体经济发展壮大的内生动力。让项目进得来,落地快,早出

成效,新仓镇为每个村配备了标准农业设施用地,鼓励村干部用项目发展推动村集体经济的发展壮大。在发展强村项目过程中,新仓镇各村将“单打独斗”转变为“团结合作”,由8个村共同入股的新仓镇强村公司应运而生,村共同投资,共享收益,在强村富民的道路下携手同行。新仓镇强村公司实行的强村项目公司股东领办制度,极大地调动了村书记招引项目、发展村集体经济的积极性和主动性。“强村富民,关键在于人。”“新仓经验”来源于农民,也将回归到农民,让农民受益。新仓镇招引发展的强村项目不仅壮大了村集体经济,也为村民的致富增收提供了保障。除了为村民提供最直接的就业岗位外,项目的二次分红同样增加了村民的增收渠道。在共同富裕路上不拖队,新仓镇年轻一辈的新农人将自己手上的资源带动农户拓市场、扩销路,带动更多的人一起致富。新仓镇在富民过程中,村民与项目共同发展无疑是亮丽的风景线,在“郁野·杉水客”文旅项目中,村民依托项目带来的人流量,通过民宿、文旅创业等方式加入到项目发展中,让村民致富增收的渠道更加多样化。“新仓经验”是新仓镇强村富民的基石,在今后持续推进强村富民的道路中,新仓镇仍需用好“新仓经验”,与时俱进,以“新仓经验”赋能强村项目的落地发展,推动农民致富增收,在强村富民之路上走稳走远。

培育农业新业态,推动“地瓜经济”根壮藤旺

一根藤蔓能延伸多长?跨越两千多公里,新仓的“地瓜”已然在甘肃省和政县茁壮成长。承袭“新仓经验”合作这一真谛,新仓一直致力于将农业经济的成功探索持续共享,以品种、技术、模式等输出,让“地瓜”在扎根新仓的同时,将藤蔓延伸至四面八方。杉青港村的平湖市洁云食用菌专业合作社就是从新仓“出发”,将“新仓经验”带去全国各地的典型。洁云食用菌专业合作社已深耕新仓多年,目前还成功种植了羊肚菌和赤松茸等经济价值更高的食用菌品种,是新仓农业产业的先进典型,目前已初步形成种源、种植、销售等环节于一体的产业链。“我们有种源、有技术、有经验,在自己做大做强时,也希望以此为新起点,不断带动周边乃至更远地方的农户共同致富。”洁云食用菌专业合作社理事长杨健云说,将承诺化为实践,他们始终源源不断地将各类食用菌的种源、种植技术等传递给周边农户,协助他们解决食用菌种植上的各种问题。百尺竿头,更进一步。为进一步延伸藤蔓,洁云食用菌专业合作社还将目光瞄准了资源禀赋和气候地理条件等均较为优越的甘肃省和政县,与当地食用菌产业的发展不谋而合,他们与当地开展合作,开辟了面积100亩左右的种植基地,致力于将新仓食用菌产业的“地瓜藤蔓”不断向外

延伸,持续壮大食用菌产业。当前,新仓镇正以洁云食用菌专业合作社为核心,实施食用菌产业园项目,依托种源、技术等,不断辐射周边地区的食用菌种植,形成食用菌产业的“地瓜经济”。地瓜,只有越耕,才会越甜。多点开花,方能根壮藤旺。食用菌产业园项目的“藤蔓”不断向前延伸,其他的“地瓜”也在新仓镇的精心培育之下,不断释放生命力。合作共富蔬菜岛项目就是其中的一个,该项目位于杉青港村,一期共建设100亩设施大棚,进行蔬菜种源培育,通过新品种、新技术、新模式的集成创新示范,带动蔬菜种植标准化。“蔬菜岛项目是一个集种源、种植、销售等一条龙服务的项目,它的亮点在于能提供种子种源,一方面能吸引周边农户加入其中,实现蔬菜种植促共富,另一方面它的模式能推广到其他地区,延伸这一农业项目的藤蔓,为我们创造更多的价值。”杉青港村党委书记朱军说,该项目已于上月启动建设,预计10月完工即可进行种子试种。食用菌产业园项目与合作共富蔬菜岛项目,均是新仓镇做大做强特色产业,创新发展“新仓经验”,加快生产、供销合作,培育“地瓜经济”的具体实践。近年来,新仓镇不断“修”内功、“强”外力,一方面持续巩固特色产

业优势,打响新仓小落苏、西甜瓜、食用菌等特色品牌,让“地瓜”的块茎更强壮;另一方面加大招商引力度,不断招引链主型企业。落户于杉青港村的“郁野·杉水客”文旅项目正是新仓镇项目招引的成果之一,该项目将建设涵盖农业、民宿、亲子乐园、农文旅、餐饮、田园旅居、水上运动、国际种源高端花卉基地等于一体的农业综合体。丰富农业新业态促进以项目带动项目,推动更多的农业项目进入新仓,不断强健“地瓜”茎块。农业“地瓜”越长越大,也让村集体经济茁壮成长。该项目对区域内农田、建设用地进行租赁,每年给予村集体租金的同时与杉青港村共同组建农业公司,按一定的利润比例进行分配。而通过农文旅项目带来的大量游客,也让当地群众有了更多富裕的渠道,通过民宿、文旅创业等方式加入到项目发展中,村里的伍福缘农家乐就以项目落地为契机,重新装修了自家的农房,添置了不少设施设备,目前已经正式营业并吸引了不少游客前来,伍福缘老板戴华元也对此一增收致富新渠道充满了信心。当前,借助新仓镇已构建的精品农业规模生产、农产品加工和农旅融合等多层次、复合型的产业体系,“地瓜”的藤蔓正努力不断绵延至更远的未来,持续性带动强村富民。

创新强村新模式,激发村集体发展内生动力

“我们的农业秸秆资源化处置中心前景非常可观,不仅可以消化本地的农业废弃物加快农业废弃物的综合利用,还能带来不错的经济效益,秸秆可加工成燃料,这一方面的市场非常广阔……”见到新仓镇中华村党委书记谢微叶时,他正在向相关企业推介村里新引进的项目,侃侃而谈,自信从容,脸上是对村集体经济壮大满满的期待。对于谢微叶来说,这个项目就像是他的一个“孩子”,从孕育到养育,他亲力亲为、全程参与。“壮大村集体经济,不能坐家里‘等食来’,而是要主动出去‘找食吃’。”谢微叶算过一笔账,去年村经营性收入有433万元,但刨去日常各种支出,所剩不多。如何壮大村集体经济,必须主动作为,拓宽发展渠道。走出去,谢微叶有信心,更有“资本”。“资本”便是他手里的面积为7亩的设施农业用地指标。这项指标从何而来?“村集体土地腾退之后,村集体经济就少了收入来源,如何稳定村集体发展?我们鼓励各村发扬创业创新精神,做好主动文章,推动村集体经济实现可持续发展。”

新仓镇副镇长周峰潮说,去年新仓镇就率先全市之先,对全镇各村设施农业用地进行了重新布局,每个村布局有一定数量的用地指标,引导各村书记发挥主观能动性,主动招引特色农业产业项目,为强村赋能,为发展加码。村书记变成“招商员”,走出去、跑市场、找项目,成了新仓镇强村进程中一道亮丽的风景线。谢微叶就是其中先行者。自从接触农业秸秆资源化处置中心这个项目后,他一方面和项目方加紧沟通联系,另一方面亲自跑市场了解情况,既到上海、桐乡等地看项目实体运作,也到周边边电厂等问燃料市场需求。做市场分析,制定可行方案,全都是他一手包办。正是在探索的过程中,他了解到这一产业的前景,便产生了进行全流程生产的想法,便又向镇里争取了7亩土地的指标,在原来秸秆处理的基础上建燃料加工厂,进一步完善产业链,赋能强村发展。“当前我们进行前期筹备工作,计划9月底开工建设厂房,预计明年年初就可投入生产。”谢微叶说,该项目将是强村的重要助力,能产生两笔收益,一是村里出资建设厂房所收取的租金收

益,每年可至少为村集体增收120万元;二是村里的分红收益,将有10%的保底保障,未来可期。“创新合作”是“新仓经验”的精髓。创新,拓宽强村新渠道,而合作,则让各方联系更加紧密,实现共荣共生。新仓镇强村公司的成立便是新仓镇创新发展“新仓经验”,推动合作共富的真实写照。新仓镇强村公司由新仓镇8个村共同入股,共同投资,共同发展产业。强村发展,新仓不仅有思路,更有队伍。为推动强村项目快落地、快进展,新仓实行强村项目强村公司股东领办制,“包产”到人,精准推进。村书记们由被动参与转为主动领办,充分调动各村村集体经济发展的积极性,一个个“强村项目”在各村书记的带头下逐渐枝繁叶茂。“共富码头”项目就在石路村党委书记张杰的领办下有序推进。“领办项目既感压力,更是动力,项目早一天落地,各村就能早一天收益,因此我们始终‘早一天也好’的紧迫感,严格按照项目节点,高效推进。”张杰说,目前项目正处于征地阶段,建成后预计将每年带来150万元的村集体经济收入。

打造富民新途径,赋能农民增收未来可期

“新仓经验”,从农民中来,自然也要回到农民中去。带动农民共同富裕,是“新仓经验”始终如一出发点落脚点。近年来,新仓蓬勃发展的农业产业在带动村集体经济不断壮大的同时,也为农民带来了希望和收获。杉青港村从2016年开始便引进花卉产业,在建成千亩花卉产业园后,又主动转型升级,开展花卉产业“腾笼换鸟”“退低进高”,完善配套服务,不断提升土地附加值,推动产业提档升级,土地租金、大棚租金等持续上涨。如今,依托千亩花卉产业园,村里每年可有200万元的村集体收入。“村集体发展得好,富民也有了新出路。”朱军说,得益于千亩花卉产业园的高质量发展,村民不仅能进行二次分红,还有了更多在家门口就业的机会,收入不断上涨。今年78岁的宋阿邱便已在平湖艳英园艺有限公司工作了五年多的时间,主要干些花卉的松土、搬运等活计。“离家近,工资也不错,我们村里很多人都在花卉产业园干活。”宋阿邱说,他算过

一笔账,依靠千亩花卉产业园他能有三笔收入,一是村里二次分红的收入;二是土地流转的费用,家里五亩多的土地一年能有3000多元的收入;三是在园区打工的收入,一天100元的收入能让他一年增收两至三万元,让他也觉得很满意。“年纪大了,家里又闲着没事,家门口就能有工作挺好的,比以前种田收入好。”和宋阿邱抱着一样想法的人,在杉青港村有150人左右,借助千亩花卉产业园,农民们平均每人每年能增收25000元左右。“富民,我们始终多措并举,不仅靠产业支撑、村集体带动,也靠‘先进’带‘后进’,最大限度地带动更多的农民增收致富。”周峰潮说,新仓积极挖掘现有资源,培育更多有经验的农人充分发挥个人在网络的直播带货、市场资源衔接等方面的优势,带动更多的农户拓市场、扩销路。友联村的青春党支部委员金凌超便是众多“先进”中的一员。因为有着多年的农产品种植和销售经验,他一直行走在带动农户增收致富的路上。“凌超帮了我们很多,前期产品滞

销的时候,通过网络直播帮我卖货;现在还利用他自己的资源,无偿为我们销售产品,现在我只管种,都不用担心销路问题。”赵芝芳在友联村承包了25亩土地,主要种植玉米、甜瓜、丝瓜等农产品。对她来说,金凌超不仅帮她解决了销售问题,更让她实现了产品的升级。原来,金凌超在销售中发现相对于农户们种植较多的甜糯玉米,水果玉米更受市场欢迎,且利润更高,因此他也向周边农户提出了“种植水果玉米”的建议。今年赵芝芳便在他的建议下,将原来的3亩甜糯玉米拓展至今年的10亩水果玉米,她也期待能有更好的收成。“我们年纪大了不懂市场,幸亏有凌超这样热心的年轻人,既为我们解决了烦恼,也让我们农民增加更多收入。”赵芝芳说。像她这样的农户,金凌超帮助了不止一个。“相比只扎根于土地的农民,我在市场和销路方面有着更多的经验和优势,我也希望能带动更多的年轻人帮助农户们一起增收致富,让我们农民的日子也能越过越好。”金凌超对此充满了信心和期待。



现代化农事服务中心

花卉产业助力增收